

# MILES AHEAD...

'Millas por delante' · Número 10 · Septiembre 2017



■■■ Xcentric Ripper XR42  
'Mining Series' durante una  
demo en Italia, con nuestro  
distribuidor Rammit SpA



[www.xcentricripper.com](http://www.xcentricripper.com)

MILES AHEAD · Septiembre 2017 · Número 10

Nuestros productos - Modelos a escala: Gaz Evans ...	4
Maquinaria - Juaristi TX1D - MGX8 .....	6
Nuestros trabajadores - Saray Fernández Alonso .....	8
Nuestros distribuidores - Rammit SpA (Italia) .....	10
Venta / Demostración -	
· Opinión de cliente final .....	13
· Entregas en Vietnam .....	14

## XCENTRIC RIPPER INTERNATIONAL, S.L.

Landaluzea, 1  
01015 Vitoria-Gasteiz  
España  
Tel.: +34 945 290 555  
info@xrint.es



[www.xcentricripper.com](http://www.xcentricripper.com)



## PRÓXIMOS EVENTOS



**Rammit SpA, nuestro distribuidor en Italia, asistirá a la Feria ECOMONDO en Rimini del 7 al 10 de noviembre**

# Modelos a escala

Gaz Evans es el fabricante autorizado de modelos a escala de nuestros implementos



Gaz Evans y su pareja Lucinda Warner, durante la Feria Smopyc el pasado mes de abril.

■ **¿Cuándo empezaste a dedicarte a hacer maquetas de implementos para excavadoras?**

He estado haciendo maquetas de implementos como un hobby durante unos diez años, y luego hace 4 años, terminé de trabajar a tiempo completo para una empresa de demolición y convertí mi afición en un negocio.

■ **¿Cómo ves el mercado? ¿Crees que cada vez hay más personas interesadas en comprar maquetas?**

Yo llevo coleccionando unos cuantos años. Con el tiempo

“Con el tiempo parece que más personas se han interesado en las maquetas y ha habido un aumento en el número y gama de modelos.”

parece que más personas se han interesado por las maquetas y ha habido un aumento en el número y la gama de modelos disponibles para coleccionistas y ahora también diferentes accesorios que se pueden adaptar a estos modelos.

■ **¿Crees que Internet y el surgimiento de las redes sociales te han beneficiado cuando se trata de publicitar tus productos?**

Definitivamente, internet y las redes sociales atraen muy fácilmente sobre nuestros productos, la atención de un mercado mundial. Podemos anunciar productos en fase de producción y mostrar a nuestros seguidores el progreso del desarrollo y finalmente comercializar el producto terminado para la venta a través de nuestra tienda on line. La publicidad de nuestros productos también



· Contacto: [gazmodels@hotmail.com](mailto:gazmodels@hotmail.com)

· Tienda online: <http://www.gem-models.co.uk/>



permite la publicidad de las empresas que producen estos accesorios de trabajo, beneficiándolos asimismo. Los coleccionistas y los clientes pueden proporcionarnos con rapidez comentarios sobre los productos y así somos capaces de valorar la respuesta para posibles nuevos productos.

■ **¿Cómo supo acerca de los productos Xcentric?**

En primer lugar me encontré con productos Xcentric mientras trabajaba para una empresa de demolición. Alquilamos un XR40 para trabajar en una vieja cantera.

A partir de ahí contacté con Xcentric para hacer modelos de sus rippers y a partir de ahí nuestra gama de modelos Xcentric ha ido creciendo hasta el último y reciente lanzamiento del nuevo modelo XR122.

■ **¿Tiene muchas consultas y pedidos para nuestros implementos?**

Sí, hemos visto que los modelos de Xcentric han sido

populares a través de los años y cada lanzamiento de un nuevo modelo atrae a clientes nuevos y existentes. Los rippers han sido el artículo que durante más tiempo hemos producido, con los cazos Crusher y Screener como las más recientes incorporaciones a la colección.

■ **¿Qué opinas de nuestros productos y de Xcentric como empresa?**

Habiendo visto también los productos de cerca, puedo decir que están muy bien hechos y son impresionantes, especialmente el XR122, un favorito personal. Los rippers son definitivamente un producto innovador, sin nada como él alrededor. La empresa está bien dirigida y con personal fantástico y servicial, algunos de los cuales he tenido el placer de conocer. Tenemos muchas ganas de hacer una visita a la fábrica en el futuro.

Hemos visto que los modelos de Xcentric han sido populares a través de los años y atraen a clientes nuevos y existentes.





# Juaristi TX1D - MGX8

**Esta fresadora con mesa giratoria es la última máquina que hemos incorporado en nuestros talleres**

En Xcentric Ripper International siempre tratamos de mejorar, tanto la calidad de nuestros productos, como la maquinaria que utilizamos para fabricarlos.

Es por ello que hace unos meses incorporamos una máquina más a nuestro taller de mecanizado. Se trata de la fresadora con mesa giratoria de la empresa Juaristi, modelo TX1D - MGX8.

Las fresadoras TXD se caracterizan por su diseño simétrico con cabezal centrado en la columna lo que le confiere una elevada precisión además de su alta dinámica.

Estos centros de mecanizado están concebidos para realizar grandes piezas con fuertes arranques de viruta.

En nuestro caso, esta fresadora la utilizamos para el mecanizado

de nuestras piezas más grandes, como son los rejonos de la nueva serie de Rippers, desde el modelo XR52 al modelo XR122. Y en el caso de los cazos machacadores Xcentric Crusher, para las carcasas del XC50 y del XC60.

En la siguiente página se pueden ver las principales características de la máquina.



Confiamos en las mejores marcas para obtener los mejores resultados

Especificaciones técnicas - **JUARISTI TX1D - MGX8**

CURSOS		
X- Transversal mesa	mm	3.000
Y - Vertical Cabezal	mm	2.000
Z - Longitudinal columna	mm	2.000
CABEZAL - MESA GIRATORIA		
Cabezal birrotativo automático		2,5° x 2,5°, 4.000 rpm
Cabezal giro continuo 5-ejes		+105° / -120°
Potencia cabezal	kW	37
Velocidad rotación husillo (impulsos)	min-1	18.000
Dimensiones mesa giratoria	mm	1.600 x 2.000
Capacidad carga	kg	8.000
Avances rápidos (X, Y, Z)	m/min	30

# Saray Fernández Alonso



**Nombre:** Saray Fernández Alonso

**Edad:** 33

**Puesto de trabajo:** Departamento de Administración y gestión

**Años con nosotros:** 6

En este número de 'Miles Ahead' hablamos con Saray Fernández Alonso, una de las trabajadoras del Departamento de Administración y Gestión, que nos explicará, desde su punto de vista y, tras 6 años trabajando con nosotros, la evolución de la empresa y del Grupo Grado Cero.

■ **¿En qué consiste tu trabajo en Xcentric Ripper?**

Me encargo principalmente de la recepción y control de compras de materias primas y tareas propias del departamento financiero.

De Xcentric destacaría su perfil innovador dentro de un sector con mucha competencia a nivel internacional

■ **¿Qué destacarías de Xcentric Ripper como empresa?**

Sobre todo su perfil innovador dentro de un sector con mucha competencia a nivel internacional. El hecho de ser

una empresa destacada en este sector es algo a resaltar.

■ **¿Cómo crees que ha evolucionado la empresa en los años que llevas aquí?**

Es más que evidente que la empresa ha sufrido un aumento notable desde que yo comencé a trabajar aquí hace seis años. La gama de la maquinaria que ofrecemos ha crecido añadiendo producto nuevo y mejorando en lo posible el ya existente. El número de empleados



también ha ido aumentando debido a las necesidades, al igual que las dimensiones de las instalaciones; ya contamos con 6 pabellones. En resumen, la evolución es más que notable y muy positiva.

■ **Cuéntanos alguna anécdota del tiempo que llevas trabajando con nosotros, algún momento que tengas grabado.**

Anécdotas tengo varias, pero recuerdo muy bien el

“**La evolución de la empresa durante los años que llevo trabajando aquí ha sido más que notable y muy positiva**”

día que se mostró el Ripper personalizado a Komatsu, por la puesta en escena tan espectacular que se preparó para la presentación.

Otro día para recordar fue cuando recibimos la visita del cinco veces campeón del Rally Dakar de moto

Cyril Despres, con el que colaboramos durante unos meses como patrocinadores. Sin duda fue un día diferente y especial.

■ **Finalmente, ¿a qué te hubiera gustado dedicarte si no trabajases aquí?**

Bueno me gusta mi trabajo, sí que tal vez me hubiera gustado hacer algo relacionado con moda o decoración, pero teniéndolo como hobby también me siento satisfecha en ese aspecto.



Xcentric Ripper XR42 'Mining Series' en una demo en Italia.

# Rammit SpA, Italia

**Rammit SpA es nuestro distribuidor en Italia, uno de los últimos en unirse al equipo Xcentric**

Rammit SpA nació en 1980. Hoy en día es una empresa sólida que ha podido, a lo largo de los años, evolucionar con la tecnología y los cambios del mercado.

La Compañía es el distribuidor exclusivo para el mercado italiano de productos de demolición, minería y reciclaje, elegidos con precisión por su calidad probada y las necesidades del mercado local y bien conocido por ofrecer una amplia gama de maquinaria usada y reacondicionada de origen seleccionado y calidad certificada, especialmente los martillos, al

mercado mundial. La cartera de clientes incluye algunos de los mayores contratistas y canteras italianos.

La empresa tiene su sede en Ariccia, a 20 km de Roma, y tiene una sucursal en Gattatico, cerca de Reggio Emilia, visible desde la autopista A1. La logística ha sido bien concebida para ofrecer el servicio más rápido al cliente en todo el territorio italiano. Ambas unidades tienen oficinas, un almacén de piezas de repuesto y un taller bien equipado para el servicio.

Las instalaciones de la sede incluyen un departamento para la fabricación de herramientas para los martillos hidráulicos. Nació en 1989 y hoy en día es capaz de proporcionar herramientas para cada modelo de martillo hidráulico.

**¿Cómo conocimos el Xcentric?**

“YouTube: una noche estaba viendo vídeos en YouTube sobre la última tecnología y maquinaria para canteras y túneles ya que, como Rammit, nos interesaba ampliar

nuestra oferta de productos con algo realmente “especial” y a poder ser patentado” - dice Alessandro Galasso, gerente de ventas de la Compañía - “En el canal de Xcentric en YouTube, pude ver muchos vídeos del ripper hidráulico, Crusher y Screener, incluyendo comparaciones con productos alternativos / competitivos, y quedé especialmente impresionado. A la mañana siguiente se lo mostré a nuestro CEO y decidimos contactar a Xcentric por correo electrónico de inmediato. El Director Gerente de Xcentric, el Sr. Javier en persona, me contactó y tuvimos una agradable conversación. El siguiente paso, unas semanas después, fue una visita a la fábrica donde pudimos ver las instalaciones de producción y algunas pruebas de campo de los tres diferentes accesorios. Fuimos positivamente impresionados por los altos estándares de calidad utilizados en cada paso del proceso de fabricación”.

## Por qué decidimos trabajar con Xcentric

“Como hemos dicho, nos impresionó positivamente la alta calidad de la producción y los productos finales, su rendimiento demostrado en el campo, y las patentes que Xcentric ha sido capaz a lo largo de los años de defender en todo el mundo. Tenemos una larga experiencia con accesorios hidráulicos de alta calidad, por lo que sabemos exactamente la importancia de la capacidad y el punto de vista del cliente, tenemos una gran cartera de clientes y un cuadro detallado de todos los sitios potenciales donde los implementos Xcentric, en especial los ripper, podrían trabajar muy bien” - continúa Alessandro Galasso - “Todos los productos Xcentric faltaban en nuestra oferta que incluye los martillos, cazos machacadores-cribadores (con



Michele Galasso (Rammit SpA), Javier Aracama (XRI) y Alessandro Galasso (Rammit SpA).

tambores giratorios), unidades de corte de cabeza gemela, herramientas de demolición, enganches rápidos hidráulicos y cribas móviles y plantas de trituración, así que podían encajar perfectamente”.

## Primeras impresiones

El Sr. Michele (CEO de la Compañía) y Alessandro Galasso visitaron la fábrica Xcentric y los sitios de demostración durante el mes de marzo de 2017, donde pudieron ver un ripper XR40, un crusher XC30 y un screener XS40 con sistema Powerboost, trabajando. Todos los productos revelaron su gran

potencial. “En cuanto al ripper, la prueba se hizo en roca dura y con el XR40 de la serie “00”, por lo que el rendimiento no fue el mejor, pero la “Mining Series” estaba a punto de ser lanzada, por lo que Javier cambió el foco inmediatamente hacia el nuevo producto, que por desgracia no se podía ver en ese momento, pero según sus palabras sería capaz de romper roca con una capacidad mucho más alta y menos vibraciones” - explica Alessandro Galasso - “Y en lo que respecta al cazo machacador y cazo cribador, trabajaron verdaderamente bien, especialmente desde el punto de vista de la capacidad y de la calidad constructiva”.



Sr. Romano (el propietario de Officine Romano, socio para la zona de Puglia para ventas y servicio), Sr. Volpe, el asistente de ventas para la zona sur, y Fernando Rodriguez (Xcentric Ripper International).

### Trabajo y demos que estamos haciendo actualmente

“Tuvimos la posibilidad de hacer algunas pruebas en Italia con el XR42 “Mining Series” en el sur de Italia, en un área donde la piedra caliza está muy fracturada. En este contexto el ripper ha mostrado todo su potencial” - dice Alessandro Galasso - “En este primer año tendremos que concentrar nuestros esfuerzos en trabajo de promoción, especialmente para el ripper, porque en Italia representa una tecnología relativamente desconocida y los clientes necesitan verlo y probarlo en el

sitio. La mayoría de los usuarios entrevistados no sabían de esta nueva tecnología, y los que sí sabían, esperaban una baja capacidad, y altos niveles de ruido y vibraciones. Necesitamos demostrar que están equivocados. En lo que concierne a los cazos hidráulicos, el escenario es relativamente más fácil, pero la competencia nacional es más fuerte”. También con el objetivo de difundir el conocimiento de todos los productos Xcentric, Rammit acaba de lanzar un nuevo sitio web, con fácil acceso a toda la información, gráficos, vídeos y más. Visite [www.rammit.com](http://www.rammit.com) para obtener más información.

### Nuestros proyectos

“Estamos muy motivados para empezar a tener referencias en todo el país. Nuestro foco seguirá estando sobre los rippers “Mining Series” que han sido probados con gran éxito en roca fracturada. La competencia (de Italia, Asia, Corea u OEM) no nos preocupa porque “Mining Series” es de lejos la mejor gracias a un rendimiento y fiabilidad probados” - continúa Alessandro Galasso - “También se dará una gran importancia al cazo cribador Screener, y al cazo machacador Crusher, para ser propuestos a todos nuestros clientes existentes y potenciales como parte de nuestra oferta; en Italia el escenario para estos productos no es tan emocionante porque el nivel de competencia es muy alto, pero creemos que la economía está mejorando y el cliente cambiará gradualmente su atención del precio inicial a la capacidad y calidad de los productos a la hora de comprar, y los cazos Xcentric son definitivamente los mejores desde ambos puntos de vista”.

Además del nuevo sitio web reestructurado, dentro de las acciones de promoción, la compañía asistirá a la feria ECOMONDO en Rimini del 7 al 10 de noviembre, donde se dará especial importancia a los accesorios Xcentric para su aplicación en reciclaje.



### Rammit SpA

Alessandro Galasso (Director Ventas)  
Móvil: +39 335 7168718  
Vía Cancelliera 33,  
00040 Ariccia (RM)  
Tel.: (+39) 06 9349701  
Fax: (+39) 06 9344315

*Filiale di REGGIO EMILIA*  
Vía E. Mattei 18,  
42043 Gattatico (RE)  
Tel.: (+39) 0522 908787  
Fax: (+39) 0522 908723

[alessandro.galasso@rammit.com](mailto:alessandro.galasso@rammit.com)  
[sales@rammit.com](mailto:sales@rammit.com)  
[www.rammit.com](http://www.rammit.com)

# Opinión de cliente final

Opinión sobre el Xcentric Ripper, de un cliente australiano que usa el XR40 en lugar de perforación y voladura

**Cliente:** R&L Withers

**País:** Australia

**Fuente:** Revista 'Quarry'.

[www.quarrymagazine.com](http://www.quarrymagazine.com)

Una revista australiana ('Quarry') entrevistó a un cliente de Xcentric Ripper, que ha estado trabajando con un XR40 durante más de 3.000 horas, en una cantera de basalto. El nombre de la Compañía es R&L Withers. Es un negocio familiar de movimiento de tierras que ha estado en la industria por cerca de 35 años. Estaban buscando una solución alternativa de excavación de cantera, así que probaron el Xcentric Ripper.

*"Han sido un par de años [utilizando el Xcentric Ripper]", dijo el operador Roger Withers, añadiendo que ha estado usando el modelo XR40 con una excavadora Komatsu PC350. "Habíamos usado martillos hidráulicos (en el pasado), pero eran demasiado lentos - no productivos en absoluto.*

*Había leído sobre el [Xcentric Ripper] y lo había visto en vídeos de YouTube. Siempre estaba mirando cosas nuevas que salían, así que había visto cómo funcionaban.*

*Decidimos comprar uno para ver cómo iba, y resultó funcionar bastante bien. Habrá trabajado alrededor de 3.000 horas. Estamos rompiendo unas 80.000 o 90.000 toneladas al año con el ripper".*

**¿Por qué eligió un ripper para extraer agregados en lugar de métodos convencionales de perforación y voladura?**

*"Puedes arrancarla [la roca] cuando quieras", dijo. "No hay restricciones; cuando usamos el ripper, obtenemos un buen material grueso que puede ser triturado cuando queramos. Es mucho más fácil de manejar. El problema con la perforación y la voladura es que puedes generar fragmentos que son demasiado finos para la trituradora".*



Wayne Davies, gerente de ventas de Xcentric Ripper Australia, dijo que los rippers se utilizan en "todos los estados, en aplicaciones civiles y de construcción, así como en industrias extractivas y mineras".

*"En Australia, tenemos alrededor de 13 rippers trabajando en canteras en Tasmania, Victoria, Nueva Gales del Sur y Australia del Sur. También tenemos rippers trabajando en canteras en Nueva Zelanda, Papúa Nueva Guinea, Vanuatu y Nauru", dijo Davies, agregando que la productividad de la herramienta es un "gran cambiador del juego".*

*"En el 80% de las aplicaciones de trabajo, el Xcentric Ripper puede ser de tres a cinco veces más productivo que cualquier martillo hidráulico actualmente en el mercado en la mayoría de los tipos de roca", dijo. Winters añadió: "En términos de producción, es probablemente 10 veces más productivo. Es una gran diferencia".*

**¿Recomendaría el ripper a otros en la industria de extracción de canteras?**

*"Definitivamente, he hecho eso unas cuantas veces", dijo Withers. "[Si los operadores de las canteras] vieran a uno trabajando, no dudarían en ir y comprar uno. Sólo necesitan venir físicamente a echar un vistazo a uno; una vez que lo vean funcionando, se venderá solo. Verán lo que puede hacer y lo rápido que es".*

# Entregas en Vietnam

Estas son algunas fotos de dos entregas a un cliente en Vietnam, a través de nuestro distribuidor Dong Loi Equipment & Services DONGLOI CORP. ([www.dongloi.com.vn](http://www.dongloi.com.vn))



Caliza - Binh Phuoc Province, Vietnam



Minería de roca puzolana - Vung Tau province, Vietnam



Granito - Lam Dong Province, Vietnam



**Producción · Innovación · Rentabilidad**

**XCENTRIC®**



**CAZO TRITURADOR**

- Tren de potencia de alta inercia
- Movimiento circular de mandíbulas
- Placa antiestancamiento
- Puede triturar materiales mojados
- Ajuste Granulometría: sencillo y rápido



**RIPPER HIDRÁULICO**

- 2 a 5 veces más productivo que el martillo hidráulico
- Mínimos niveles de ruido y mantenimiento
- Trabajos bajo el agua
- Alternativa económica para "Perforación y Voladura"



**CAZO CRIBADOR**

- Tromel poligonal de 12 caras
- Rodamiento principal de rodillos de gran diámetro
- Perfil hexagonal de la malla de cribado
- Sistema Powerboost: vibración que incrementa la producción

## XCENTRIC RIPPER INTERNATIONAL, S.L.

Landaluzea, 1  
01015 Vitoria-Gasteiz  
España  
Tel.: +34 945 290 555  
info@xrint.es



[www.xcentricripper.com](http://www.xcentricripper.com)

