

MILES **A**HEAD...

'Millas por delante' · Número 5 · Enero 2016



■ ■ ■ Nuevo modelo
Xcentric Crusher XC50.
Una gran máquina, con
una impresionante productividad.



www.xcentricripper.com

MILES AHEAD · Enero 2016 · Número 5

Xcentric Crusher - Nuevo modelo XC50.....	4
Eventos recientes - Ferias	
Conexpo Latin America 2015 - Chile.....	6
SITP 2015 - Argelia.....	7
EXCON 2015 - India.....	7
Curso Formación - Mohamed Bourahla, Argelia.....	8
Nuestros trabajadores - Beatriz Díaz.....	10
Nuestros distribuidores - Xcentric Andalucía.....	12
Venta/Demostración - Opinión de clientes finales.....	14
¡1.000 unidades de Xcentric Ripper vendidas!.....	15

XCENTRIC RIPPER INTERNATIONAL, S.L.

Landaluzea, 1
01015 Vitoria-Gasteiz
España
Tel.: +34 945 290 555







Nuevo modelo XC50

Una gran máquina con una impresionante productividad.

A finales de 2015 presentamos el que es, hasta ahora, el modelo más grande del Xcentric Crusher, el XC50. Un cazo triturador diseñado para excavadoras de 52 a 70 toneladas. Al igual que sus hermanos, XC20 y XC30, el XC50 está creado para hacer rentables los procesos de trituración y reciclaje, ahorrando tanto en costos de mantenimiento como en los propios gastos que estos procesos generan.

Es una de las cucharas trituradoras más potentes y rentables del mercado actualmente, ya que su producción media es de 100 ton/h a un tamaño de salida de 50 mm (2 pulgadas).

Además, hemos añadido una nueva ventaja a las ya existentes en estos cazos; la colocación de las mandíbulas de trituración cruzadas. Con esta mejora, unida al ya conocido y patentado movimiento circular de las mandíbulas, somos

capaces de triturar sin problema material mojado, con cualquiera de los modelos del Xcentric Crusher. Se puede ver una muestra en un vídeo de nuestro canal de YouTube.

(www.youtube.com/xcentricripper)

Estamos diseñando y fabricando un nuevo modelo del Xcentric Crusher, que esperamos poder presentar en unas semanas. De momento, ya están disponibles estos tres, XC20, XC30 y el hermano mayor XC50.



Todo en el diseño del Xcentric Crusher está orientado al ahorro de tiempo, que se traduce en incremento de productividad.

ESPECIFICACIONES TÉCNICAS		XC20	XC30	XC50
Tamaño de la excavadora	Ton.	18 a 25	25 a 35	52 a 70
Peso (sin cabezal de anclaje)	kg	2.500	3.750	8.500
Presión de trabajo	MPa	25	25	32
Caudal de trabajo	L/min	160 – 180	180 – 200	380
Max. presión de drenaje	MPa	0,4	0,4	0,4
Circuito hidráulico		Doble efecto	Doble efecto	Doble efecto
Capacidad de carga	m ³	0,8	1	2
Anchura externa	mm	800	940	1.490
Anchura interna	mm	730	900	1.300
Largo	mm	2.465	2.575	3.350
Alto	mm	1.300	1.400	1.700
Medida de triturado	mm	20 – 140	20 – 140	20 – 210
Apertura de mandíbula	mm	420	420	500



Conexpo Latin America

Muy buenos resultados para Xcentric Ripper, tras la asistencia a la primera edición de esta feria Internacional, celebrada en Santiago de Chile.

CONEXPO, la conocida feria de maquinaria para la construcción que se realiza en Las Vegas, presentó la primera edición de su versión en Latinoamérica. CONEXPO Latin America 2015 tuvo lugar entre los días 21 y 24 de octubre en el Espacio Riesco de la ciudad de Santiago de Chile.

Según sus organizadores, el evento resultó ser un éxito, con cerca de 32.600 personas de más de 90 países que se inscribieron, superando las expectativas originales. Además, se realizó en paralelo con Edifica y Expohormigón. Superó su meta original de espacio

ferial en más de un 60 por ciento, y cubrió una superficie de 40.000 m² de exhibiciones, seminarios y redes de trabajo, incluyendo a más de 300 expositores de todo el mundo. Además de 5 pabellones de exposiciones internacionales organizados por China, Alemania, Italia, América del Norte y Reino Unido.

Latinoamérica es un mercado muy prometedor y en pleno crecimiento, con grandes posibilidades para nosotros

Para nosotros, la asistencia a esta feria fue una experiencia muy positiva. Aunque ya teníamos un mercado abierto en algunas zonas de Latinoamérica, esta feria nos dio la oportunidad de ampliar nuestras posibilidades de expansión, y de contactar con nuevos distribuidores. Consideramos que es un mercado muy prometedor y en pleno crecimiento. Además, la reacción de los visitantes al ver nuestros productos Xcentric fue muy buena, y las máquinas que tuvimos de exposición en nuestro stand, no volvieron a España, ya que se vendieron.



SITP 2015 - Argelia

Presentación del Xcentric Ripper en Argelia, que generó gran interés.

La feria SITP 2015 tuvo lugar en Argel entre el 18 y el 22 de noviembre. Nosotros estuvimos presentes de la mano de nuestro nuevo distribuidor en Argelia, con Zeboudji Abdelhamid al frente de este nuevo proyecto.

Los visitantes pudieron conocer más acerca del Xcentric Ripper, que ya lleva más de 5 años en el mercado, desde su presentación en la feria de Bauma 2010.

A causa de algunos problemas para el envío de máquinas de muestra, no se pudo tener ningún modelo del Xcentric Ripper en el stand, pero esto no fue un impedimento para su presentación.

Según nuestro distribuidor, la feria fue un éxito, ya que el producto generó gran interés entre los asistentes. La gran mayoría no lo conocían, salvo algunos que ya lo habían podido ver

en Francia. Las grandes empresas se interesaron para adquirirlo como sustitutivo de los explosivos, que suponen un verdadero problema en este país.

Se entregaron más de 500 catálogos a los clientes potenciales, quienes se interesaron por ver el Xcentric Ripper trabajando, lo cual ya es posible, ya que cuentan con dos XR40 en Argelia para hacer demostraciones.

EXCON 2015 - India

Una feria marcada por el mal tiempo.

Entre el 25 y el 29 de noviembre se celebró en Bengaluru, Karnataka, India, la feria EXCON 2015. Nuestro distribuidor en esta zona, STM Construction Equipment India, asistió presentando, entre otros productos, el Xcentric Ripper.

Según nos explicaba, la asistencia a la feria fue muy inferior a otros años, a causa de las fuertes lluvias que sufrieron durante varios días.

También destacaba que el número de ferias en India ha aumentado enormemente en los últimos años, por lo que los visitantes no pueden ir a todas.

A su stand se acercaron empresas como JK Cement, Ramco Cement, HCC y Gammon. Algunos de ellos ya son clientes y cuentan con Xcentric Rippers. A pesar de los inconvenientes, el balance de la feria fue positivo.





Mohamed Bourahla

El mecánico de nuestro distribuidor en Argelia estuvo realizando un curso de aprendizaje sobre el Xcentric Ripper en nuestra fábrica en Vitoria.

El pasado mes de noviembre tuvimos la visita del mecánico de nuestro distribuidor en Argelia, Mohamed Bourahla, para realizar un curso de aprendizaje sobre el montaje y funcionamiento del Xcentric Ripper.

Durante la semana de formación que pasó con nosotros pudo

aprender más sobre la tecnología Xcentric, para poder dar así el mejor servicio posible a los clientes argelinos. Aquí nos cuenta cómo vivió la experiencia.

■ **¿Qué has aprendido durante el curso en Xcentric Ripper?**

He aprendido mucho sobre la tecnología Xcentric, que era

totalmente desconocida para mí. Solo conocía el martillo hidráulico como herramienta para romper y extraer piedra. El Ripper me parece simple y fácil, lo que lo hace muy interesante para trabajar con él. Además apenas tiene piezas de desgaste.



■ **¿Qué opinas de nuestra empresa, y de la forma de trabajar en España?**

Me parece una empresa con un gran futuro en el mercado mundial. Me ha llamado la atención que todos los talleres están muy limpios.

■ **¿Qué posibilidades crees que tienen los productos Xcentric en el mercado argelino?**

Argelia es una gran cantera. El martillo hidráulico no rinde al ritmo necesario y los explosivos están cada vez más restringidos por motivos de seguridad y medioambientales, además de ser muy caros y de que los suelen robar, así que el Xcentric Ripper y el Xcentric Crusher tienen un gran futuro en la construcción de todas las infraestructuras que se están construyendo en el país. A pesar de que ha bajado el precio del petróleo, Argelia sigue siendo un país con mucho potencial.

“ El Xcentric Ripper y el Xcentric Crusher tienen un gran futuro en la construcción en Argelia. ”

■ **¿Cuáles crees que pueden ser los mayores impedimentos para introducir nuestros productos en vuestro país?**

Conocemos muy bien a los argelinos, su forma de pensar y de hacer negocios, y ahora conocemos también el producto. La mayor dificultad viene de la mano de las dimensiones de Argelia. Es muy extenso y con un gran desierto. Hay que prever un stock de piezas de repuesto con el que viajar a cada reparación lejana, donde no existe la posibilidad de abastecerse localmente.

■ **¿Te sientes seguro ahora para trabajar con nuestros productos y ofrecer un servicio técnico, o crees que necesitas más formación?**

Si, me siento seguro, aunque me gustaría volver para seguir aprendiendo y para formarme en el funcionamiento del Xcentric Crusher, pues creo que va a ser muy interesante para el mercado Argelino.

También el cambio de moneda resulta caro, así como los aranceles.

■ **¿Cómo valoras la asistencia a la Feria SITP 2015? ¿Crees que ha sido positiva?**

El producto ha interesado mucho. El martillo hidráulico no es fiable y resulta caro. El Ripper demuestra un buen rendimiento. La gran mayoría de los asistentes no lo conocían, salvo algunos que lo han visto en Francia, y todos piden explicaciones y quieren conocerlo. Las grandes empresas se interesan en comprar, sobre todo para reemplazar los explosivos. Algunos han sufrido sabotajes en sus máquinas como protesta por la utilización de explosivos cerca de poblaciones. Hemos entregado más de 500 catálogos entre los asistentes que se han acercado a solicitar información. Algunos clientes potenciales solicitan ver los ripper trabajando, y para eso ha sido bueno tener ya dos XR40 funcionando en Argelia.

■ **¿Qué destacarías de la feria?**

Ha sido importantísimo asistir. Hemos conseguido muchos contactos interesantes a los que ahora tenemos que visitar. En Mayo hay otra importante feria en Argel a la que asistiremos, esta vez con el Xcentric Ripper y el Xcentric Crusher físicamente presentes y en un espacio mucho más grande.

■ **¿Qué has hecho en tu tiempo libre durante el curso? ¿Has podido visitar algún lugar?**

He conocido a la familia de Ali, vuestro compañero aquí en la fábrica. Es una gran persona y me ha ayudado mucho tanto en el trabajo como fuera de él. Hemos comido juntos y hemos paseado un poco por la ciudad. Le estoy muy agradecido.

Beatriz Díaz



Nombre: Beatriz Díaz Ruiz de Arbulo

Edad: 42

Puesto: Logística y Transporte

Años con nosotros: 2 (desde octubre 2013)

En este número de Miles Ahead queríamos mostrar la importancia de contar en la empresa con un equipo completo, para poder dar servicio a nuestros clientes en cada uno de los departamentos.

Por ello, en esta ocasión, hemos hablado con Beatriz Díaz, que es la encargada del departamento de Logística y Transporte. Nos cuenta, desde su punto de vista, su experiencia en Xcentric Ripper durante estos 2 años.

■ **¿En qué consiste tu trabajo en Xcentric Ripper?**

Mi trabajo consiste en la gestión documental y logística de todos

los pedidos que recibimos por parte de nuestros clientes y distribuidores.

■ **¿Qué destacarías de Xcentric Ripper como empresa?**

El capital humano y la alta calidad de sus productos.

Bajo mi punto de vista éstas son dos de las principales características que destacaría y que pienso, se retroalimentan la una de la otra llegando a ser uno de los principales activos de la empresa, los cuales han conseguido posicionar los productos Xcentric en un difícil y convulso mercado internacional.

Profesionales con una larga trayectoria dentro del sector y un know-how que garantiza un valor añadido en todos los procesos de producción y fabricación, materias primas de alta calidad y un desarrollo propio de tecnología, son a mi juicio los valores estratégicos de una empresa innovadora en su sector.

■ **¿Qué es lo que más te gusta de tu trabajo aquí?**

El contacto con clientes y distribuidores a nivel Mundial. Mi trayectoria profesional siempre se ha desarrollado en el mundo del transporte y



la logística, pero mi trabajo en Xcentric Ripper me ofrece la posibilidad de estar en contacto con muchos profesionales de diferentes países y realidades de los que a diario aprendo y comparto experiencias y conocimientos, lo que me da la oportunidad de crecer personal y profesionalmente.

■ **Cuéntanos alguna anécdota o algún momento que resaltarías del tiempo que llevas en Xcentric Ripper.**

Son muchos momentos y anécdotas las que conservo en mi memoria en estos casi

“Es muy importante disfrutar con lo que haces, porque eso siempre es garantía de éxito y felicidad.”

tres años, pero quizá me quedo con una muy especial por la relevancia del personaje. Gracias al patrocinio por parte de la empresa del piloto Francés Cyril Despres en el Dakar 2014, tuve la ocasión de conocerle personalmente y descubrir lo que hay detrás del universo Dakar, para mí un

mundo totalmente desconocido hasta entonces.

■ **Por último, si no trabajaras en Xcentric Ripper, ¿a qué te hubiera gustado dedicarte?**

No estoy segura, pero sería un trabajo que debería tener como mínimo tres ingredientes básicos:

Un trabajo dinámico, con posibilidad de proyección profesional y que me enriquezca personalmente.

Para mí es muy importante disfrutar con lo que haces, porque eso siempre es garantía de éxito y felicidad.

Xcentric Andalucía

Xcentric Andalucía (Zaypla Mecanizados y Equipos S.L.), es nuestro distribuidor en la zona sur de España.



Juan Plaza, gerente de Xcentric Andalucía (segundo por la izquierda) durante una de las jornadas de puertas abiertas.

En esta edición de la revista 'Miles Ahead' os queremos presentar a uno de nuestros distribuidores en España. El distribuidor encargado de la zona sur, Xcentric Andalucía, a cargo de la empresa Zaypla Mecanizados y Equipos, S.L. Su gerente, **Juan Plaza**, nos explica la trayectoria de Zaypla y el comienzo de su actividad como distribuidores de Xcentric Ripper International:

ZAYPLA MECANIZADOS Y EQUIPOS SL, ubicada en Almería, se fundó en 2006 orientada a la reparación y mecanizado para

maquinaria de Obras Públicas y Movimientos de Tierras. Con el afán de superarnos, empezamos con la fabricación y venta de implementos para todo tipo de maquinaria. Actualmente somos líderes en venta y fabricación de todos los implementos relacionados con el sector industrial y Obra Pública.

En 2011, después de la visita al stand de Grado Cero, en Smopyc, y ver el Xcentric Ripper y su funcionalidad, nos pusimos en contacto con el Sr. Aracama, para poder ser distribuidores de

Xcentric Ripper en la zona sur de España.

Distribución de Xcentric Ripper

En 2012 obtuvimos la distribución de Xcentric Ripper para la zona sur de España, Andalucía, a partir de ahí, se creó **Xcentric Andalucía** todo un referente actualmente en esta zona.

A partir de 2012, empezamos con las Demos. En abril de ese mismo año se vendió el primer Xcentric



Jornada de puertas abiertas de Xcentric Andalucía junto con la empresa Equipos y Máquinas de Almería.

Ripper XR40 y en noviembre el segundo, siendo este último, el modelo XR20.

A partir de ese momento no se dejó de hacer demos en toda la zona sur de España.

A principios de 2015, salió el esperado cazo machacador **Xcentric Crusher**, del cual ya hemos vendido un modelo XC30, que se montó en una Doosan 420.

Jornadas de Puertas Abiertas

En octubre de 2015, conjuntamente con Equipos y Máquinas de Almería (distribuidor de CASE), se hicieron unas jornadas de puertas

abiertas, donde tuvimos presentes los Ripper XR50 y XR10 y el cazo Xcentric Crusher XC30, los cuales tuvieron una gran aceptación por parte de los asistentes.

Nueve unidades de Xcentric Ripper vendidas, un Xcentric Crusher XC30, y numerosas demos en toda Andalucía.

Hasta la fecha, y a pesar de la crisis de estos años en España, llevamos vendidos nueve Xcentric Ripper: un XR20, un XR30, cuatro XR40, dos XR50 y un XR40 que tenemos nosotros para alquilar y

demos. Además de un Xcentric Crusher XC30.

Los Ripper vendidos, han sido adquiridos para diversas tareas, como canteras de yeso con los XR20 y XR50; canteras de conglomerado de sílice, con los XR40 y XR30; y para obra pública.



Xcentric Andalucía

Zaypla Mecanizados y Equipos, S.L.
C/ José Ferreter Mora, 7
(Pol. Ind. San Rafael)
04230 Huércal de Almería
Tel.: +34 950 149 893
Mov.: +34 630 728 872
administracion@xcentricandalucia.es
www.xcentricandalucia.es

Opinión de clientes finales

Varios clientes de Xcentric Andalucía nos dan su opinión tras la compra de los productos Xcentric.

En la **revista OP MACHINERY**, de mayo 2014, la empresa **ÁRIDOS CASA**, nos relata la adquisición de un **XR30** para una Cat 329:

“Con la última máquina Cat que hemos adquirido, la 329E LME, para este trabajo la hemos equipado con un Xcentric Ripper, que nos ayuda a sacar los grandes bolos de rocalla semi fragmentada, que salen en este tipo de terreno, prácticamente en la misma superficie. Con este sistema estamos consiguiendo muy buena producción en este momento.”



Melchor Parra, gerente de la empresa **OFIMOVIT S.L.** adquirió un **XR40** montado en Doosan 420, para trabajar enfrente de cantera, y un Xcentric Crusher **XC30**.

“Al comprobar la producción del Ripper y su comportamiento con la máquina, nuestra impresión fue muy buena, lo cual nos hizo comprar un XR40 y lo montamos en Doosan 420. En junio de 2015, estuvimos probando el Xcentric Crusher, ¿y cuál fue nuestra sorpresa?, la gran producción que nos hacía, y así fue como compramos el XC30 y con las expectativas de probar el XC40.”

Baltasar Alarcón, gerente de la empresa **VALERO Y ALARCON**, dedicada a obra pública y cantera.

“Probamos un XR40 en una LIEBHERR 944, en una obra donde necesitábamos más producción, lo tuvimos dos semanas y en abril de 2015, adquirimos un XR40, en noviembre de 2015, adquirimos el segundo, un XR50, para montarlo en VOLVO 460, por su gran producción en cantera de yeso.”



Russia Chile Australia and Turkey Japan Mexico Indonesia Singapore
Italy Finland Portugal France Canada Spain India Philippines



1 0 0 0
¡¡UNIDADES
VENDIDAS!!



¡¡1.000 XCENTRIC RIPPERS VENDIDOS!!

¡Hemos alcanzado la primera meta! ¡1.000 Xcentric Rippers vendidos en todo el mundo!

El Ripper número 1.000, un XR50, ha sido comprado por el cliente 2 SEVRIENNE SERVICE, en Saint Gelais, Francia, gracias a nuestro partner Xcentric Ripper France. Este es el segundo XR50 que compra este cliente.

Muchísimas gracias a todos nuestros distribuidores y clientes, por ayudarnos a conseguir este logro. ¿Nos ayudaréis a alcanzar la próxima meta de 2.000 unidades?

¡El juego ha empezado de nuevo!

XCENTRIC RIPPER INTERNATIONAL, S.L.

Landaluzea, 1
01015 Vitoria-Gasteiz
España
Tel.: +34 945 290 555
info@xrint.es



www.xcentricripper.com

