

MILES AHEAD...

'Millas por delante' · Número 14 · Enero 2019



■■■ El Xcentric Crusher ya está trabajando en Nueva Zelanda, mejorando la productividad en varios lugares de trabajo



XCENTRIC[®]

www.xcentricripper.com

MILES AHEAD · Enero 2019 · Número 14

| | |
|--|----|
| Nuestros productos - | |
| · Xcentric Ripper XR22..... | 4 |
| Eventos - | |
| · Bauma China 2018..... | 6 |
| · 60 Aniversario de Kiesel GmbH..... | 9 |
| Nuestros trabajadores - Carlos..... | 10 |
| Nuestros distribuidores - Boss Attachments, Australia..... | 12 |
| Venta/demostración - | |
| · Opinión cliente Nueva Zelanda..... | 14 |

XCENTRIC RIPPER INTERNATIONAL, S.L.

Arriurdina, 15
01015 Vitoria-Gasteiz
España
Tel.: +34 945 290 555
info@xrint.es



www.xcentricripper.com





El prototipo de XR22 trabajando en Francia.

Xcentric Ripper XR22

Ya está disponible el modelo más pequeño de la serie 'Mining Series'

La serie 'Mining Series' de Xcentric Ripper, que salió al mercado en abril de 2017, sigue creciendo, y ya cuenta con 6 modelos.

Recientemente se ha terminado la fabricación del primer ripper del modelo XR22, el más pequeño de esta serie. El prototipo de este modelo ya ha estado un tiempo funcionando, con muy buenos resultados de productividad.

Para este modelo se ha utilizado la misma mecánica que para sus compañeros de serie. Una mecánica reforzada para conseguir un mayor impacto a una menor frecuencia. Aunque en este caso, el diseño exterior no varía tanto de su equivalente en la serie 0, el XR20, ya que se ha empleado la misma carcasa.

Este modelo está pensado para excavadoras de entre 18 y 23

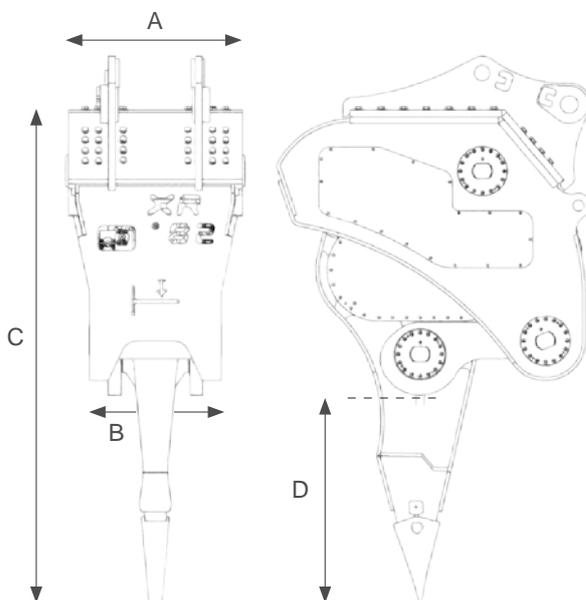
toneladas, y el peso del Ripper es de 2.500 kg.

Está recomendado, al igual que los otros modelos, para trabajar en materiales como arcilla, caliza, arenisca, basalto, granito fracturado, etc.

La serie actual está formada por los modelos: XR22, XR32, XR42, XR52, XR82 y XR122. Para más información visita nuestra web.



| ESPECIFICACIONES TÉCNICAS | | XR22 | XR32 | XR42 | XR52 | XR82 | XR122 |
|---------------------------|-------|---------|---------|---------|---------|---------|-----------|
| Peso de la excavadora | Ton. | 18 - 23 | 24 - 32 | 32 - 40 | 40 - 55 | 70 - 90 | 100 - 140 |
| Peso operativo del Ripper | kg | 2.500 | 3.700 | 4.200 | 4.900 | 10.000 | 15.000 |
| Presión de trabajo | MPa | 16 | 24 | 24 | 28 | 30 | 30 |
| Caudal de trabajo | L/min | 160 | 190 | 210 | 270 | 420 | 500 |
| Frecuencia | 1/min | 900 | 1.100 | 1.100 | 1.100 | 700 | 600 |



| | XR22 | XR32 | XR42 | XR52 | XR82 | XR122 |
|----------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| A | 830 | 775 | 860 | 960 | 1.270 | 1.270 |
| B | 780 | 635 | 630 | 630 | 960 | 1.080 |
| C | 2.243 | 2.715 | 2.865 | 3.000 | 3.575 | 4.150 |
| D | 1.000 | 1.160 | 1.215 | 1.315 | 1.530 | 1.780 |

* Medidas en milímetros.



Stand de "Xcentric" en la feria. De izquierda a derecha: Mr. Kong Wenqiang, Garbiñe Viteri (XRI), Mr. Han Dong, Mr. Yao Lifeng, Mr. Wang Kang.

Bauma China 2018

El pasado mes de noviembre se celebró la feria Bauma China en Shangai, en la que estuvimos presentes de la mano de nuestro distribuidor



Mr. Wang Kang con parte de su personal y algunos colaboradores.



Siempre es una buena idea mirar las cosas de cerca.



Livio Pace de Boss Attachments, Australia, visitando el stand de Xcentric y presentándose a Mr. Wang Kang.



Nuestro XC30 ha despertado un gran interés entre los visitantes.

Garbiñe Viteri, de Xcentric, asistió a la feria Bauma China, que se celebró el pasado mes de noviembre en Shanghai. Nos cuenta su visión tanto de la feria como de la situación actual del mercado chino.

“Xcentric Ripper International ha estado presente en la última edición del salón Internacional de maquinaria de construcción Bauma China 2018 en Shanghai, de la mano de su recientemente nombrado distribuidor para China, Mr. Wang Kang, director

La introducción de nuestros productos en este mercado ha arrancado con fuerza gracias a nuestro nuevo distribuidor

y propietario de YANTAI KUANGWEI INTERNATIONAL Trad.Co.Ltd.

En el stand se pudo exhibir únicamente un modelo de cazo machacador, en concreto el XC30, ya que la reserva del espacio se cerró con anterioridad

al acuerdo de distribución, espacio que quedó desbordado por la curiosidad que nuestra máquina despertó en los visitantes, queriendo conocer las características que la diferencian de nuestros principales competidores.

El mercado chino está creciendo hacia las empresas medianas y pequeñas, apostando por la calidad y hacia un producto más específico y un trato más directo, tendencia que pudimos comprobar en el interés



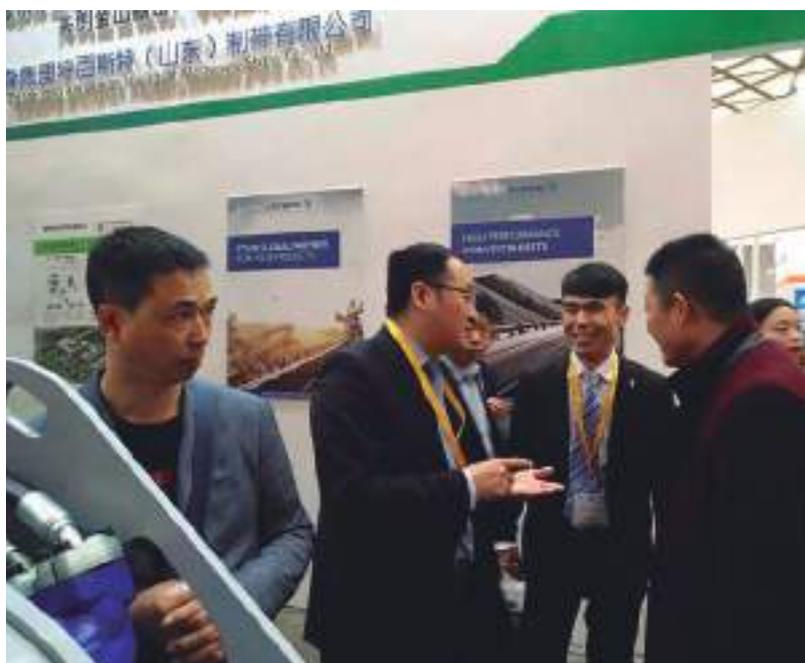
Garbiñe Viteri con Mr. Wang Kang y Mr. Jiahao XU, visitando el stand de Komatsu acompañados por el director general de ventas para Komatsu China, Mr. Han Dong.



Siempre es un buen momento para una charla con amigos.



Tratando de entender a extranjeros de cualquier país.



Mr. Wang y Mr. Kong en un ambiente relajado con los visitantes.

demostrado por los potenciales usuarios de nuestras máquinas, y por las ventas que finalmente se cerraron en la propia feria, que fueron 7 máquinas.

La profesionalidad y calidad humana de nuestro nuevo distribuidor Mr. Wang Kang, y su equipo, ha hecho posible que la introducción de nuestros productos en este nuevo mercado haya arrancado con fuerza, apoyándose en una red tejida con años de experiencia y buen hacer.

Entre otros colaboradores, nuestro distribuidor cuenta con el interés de Komatsu China sobre nuestros productos para su comercialización en ese país. Durante la feria tuvimos ocasión de visitar su stand en compañía de Mr. Han Dong, director de ventas para China y amigo personal de Mr. Wang Kang.

También durante la feria tuvimos la grata e inesperada visita de Livio Pace de Boss Attachments, nuestro distribuidor en Australia.

Fue una magnífica ocasión para intercambiar experiencias con Wang, y crear lazos profesionales y personales para una estrecha colaboración entre los dos distribuidores Xcentric”.

Algunos países que nos visitaron en el stand XCENTRIC: China, Afganistán, Irán, Turquía, Rusia, Finlandia, Singapur, Corea, India, Indonesia, EAU, Kenia, Etiopía, Egipto, USA, Australia...



60 aniversario de Kiesel GmbH

El pasado mes de octubre, Kiesel GmbH, distribuidor en Alemania, celebró su 60 aniversario

La distribución de Xcentric® Ripper en Alemania está bien cuidada con XCentric-Ripper Deutschland GmbH como importador y la empresa Kiesel como distribuidor a nivel nacional. La empresa Kiesel fue fundada hace 60 años por Crista y Helmut Kiesel como una estación de servicio para los manipuladores de materiales de Fuchs. Hoy en día, Kiesel es conocido como distribuidor y proveedor de accesorios Hitachi y con 42 sucursales en toda Alemania se ha convertido en el segundo proveedor de maquinaria de construcción más grande de Alemania.

En octubre pasado, Kiesel GmbH y 2.500 invitados celebraron su 60 cumpleaños y al mismo tiempo marcaron un nuevo hito en la historia de la compañía al abrir el "Coreum".

Como un mundo de máquinas de construcción, el Coreum debe convertirse en el corazón de la educación, la exhibición y la reunión para toda la industria.

Igualmente se presentaron a los visitantes la nueva fábrica y el centro logístico. Como fábrica transformadora, Kiesel ofrece a sus clientes conversiones específicas a nivel de fabricante. También fue impresionante la visita al almacén de estantes altos para piezas de repuesto y desgaste, con el cual el distribuidor de equipos de construcción establece los estándares de la industria en términos de disponibilidad y velocidad de entrega.

www.kiesel.net
www.xcentricripper.de



Carlos Ruiz de Arechabaleta



Nombre: Carlos Ruiz de Arechabaleta

Edad: 42 años

Puesto de trabajo:
Operario en corte y soldadura

Años con nosotros: 15 años

Para este número de nuestra revista 'Miles Ahead' hemos hablado con Carlos Ruiz de Arechabaleta, uno de los trabajadores más veteranos de la planta de corte y soldadura (Implenet), que nos ha contado su visión de la evolución de la empresa durante los años que lleva trabajando con nosotros.

■ **¿En qué consiste tu trabajo?**

Mi principal función es el corte de piezas de chapa con la máquina de plasma. El primer paso es la recepción de la chapa, que se almacena según el tipo de material y el espesor. Después, vamos cortando las piezas según

la necesidad y el orden de preferencia que nos indiquen, marcándolas siempre con su referencia correspondiente para que puedan tratarlas en los siguientes procesos (soldadura, mecanizado...) En ocasiones también ayudo a mis compañeros, si es necesario, con el trabajo de plegado y curvado de chapas para cazos.

“**Cuando empecé a trabajar aquí justo se empezaban a fabricar cazos, y a día de hoy contamos con varios implementos**”

■ **¿Qué destacarías de Xcentric Ripper - Grado Cero como empresa?**

Creo que su principal característica es la capacidad de innovación. Javier Aracama siempre está desarrollando nuevos productos que cubran las necesidades de los clientes. Cuando yo empecé a trabajar aquí, justo se empezaban a fabricar cazos, hasta entonces solo enganches; y a día de hoy ya ves, contamos con varios implementos, cada uno con sus correspondientes modelos, además de continuar con los cazos y enganches.



■ **¿Qué es lo que más te gusta de tu trabajo aquí?**

Para mí, que soy una persona inquieta, lo mejor es la dinámica del puesto de trabajo. No es monótono, es entretenido. Y al tener tantos productos, las piezas que cortamos son muy variadas, de diferentes materiales y espesores. También me gusta que el trato con el jefe es muy directo, lo que me ha dado opción a aprender muchas cosas nuevas, ya que siempre te motiva para mejorar.

■ **Cuéntanos alguna anécdota del tiempo que llevas**

“ Me gusta que el trato con el jefe es muy directo, lo que me ha dado opción a aprender muchas cosas nuevas ”

trabajando con nosotros, algún momento que se te haya grabado.

Creo que lo que más me impactó fue cuando trajeron un rodillo enorme para curvar los cazos más grandes que hemos fabricado hasta ahora. Nunca había visto uno tan grande, y pasar de curvar los cazos pequeños a tener que

utilizar ese rodillo... ¡Pensaba que no iba a caber en nuestro taller!

■ **Finalmente, ¿a qué te hubiera gustado dedicarte si no trabajases aquí?**

Lo que más me gustaba era la profesión de electricista, y de hecho trabajé en ello anteriormente. Lo que pasa que tenía que trabajar en obras y es muy duro, por las condiciones del puesto de trabajo. El electricista al fin y al cabo es el primero en llegar y el último en irse. Pero como profesión, siempre me ha atraído.

Boss Attachments, Australia

Nuestro distribuidor en Australia empezó a trabajar con nosotros vendiendo el Xcentric Crusher



Xcentric Crushers trabajando en East Cape, Nueva Zelanda.

Boss Attachments es el nombre de la empresa que se encarga de la distribución de nuestros productos en Australia. **Livio Pace** es el Gerente de la empresa, y nos destaca la información principal sobre ellos y sobre la relación que tienen con Xcentric.

Historia de la empresa

Boss Attachments fue fundada por Livio Pace en 2008, desde entonces Boss Attachments se ha ganado una reputación impecable por la entrega de implementos de primera categoría a las industrias de minería, civil, de construcción y

de infraestructura en Australia, Nueva Zelanda y las islas del Pacífico. *“Nuestro éxito en este mercado siempre competitivo se basa en dos principios fundamentales:*

1. Nuestra amplia y diversa cartera de productos permite a Boss proveer de la mejor

solución posible y brindar asesoramiento imparcial sobre qué producto se adapta mejor a la tarea en cuestión. Por ejemplo, en aplicaciones de extracción de rocas como excavación a granel o aplicaciones de excavación de zanjas, podemos ofrecer a los clientes un martillo hidráulico, un triturador de rocas o un Xcentric Ripper.

2. Boss Attachments tiene una reputación de hacer un esfuerzo adicional, para dar a nuestros clientes un nivel de servicio insuperable. Entendemos que nuestra máquina puede romperse, como puede romperse cualquier otra. Nuestros clientes saben que pueden llamarnos en cualquier momento, sin importar el día o la hora, y les asistiremos de inmediato para hacer lo que sea necesario para que sigan trabajando”.

¿Cómo supieron de Xcentric?

“Como Boss Attachments tiene la reputación de suministrar implementos de primera clase a las industrias de minería, civil y de construcción, estamos constantemente buscando en el mundo los implementos que marcan la diferencia. Los productos Xcentric llamaban constantemente mi atención”.

¿Por qué decidieron trabajar con nosotros?

Antes de la colaboración entre Xcentric y Boss Attachments, Boss Attachments era el segundo distribuidor

más grande de un cazo machacador de fabricación italiana. “Como distribuidor de un producto, es importante conocer perfectamente no solo el producto que vendemos, sino también el producto contra el que competimos. Encontramos que los productos Xcentric son muy superiores al producto que estábamos representando. Esforzándonos para mantenernos a la altura en la continua evolución de los tiempos y la tecnología y para proteger nuestra reputación como proveedores de implementos de primera categoría, la elección fue simple, ERA XCENTRIC O NADA”.

Primeras impresiones sobre Xcentric

“F#% K, DIOSMÍO, INCREÍBLE, BETTER-FASTER-STRONGER (mejor-más rápido-más fuerte). ¿Qué más puedo decir? Los productos Xcentric son tan avanzados que, como distribuidores, no los vendemos, los productos se venden solos”.

Trabajos y demos que están realizando actualmente

“Actualmente realizamos demostraciones en vivo de la Serie XC en todas las ferias comerciales en las que exhibimos. Además, tenemos tanta confianza en los productos que insistimos en que todos nuestros clientes potenciales vean los productos Xcentric en acción en sus máquinas en su entorno”.

Los productos Xcentric son tan avanzados que, como distribuidores, no los vendemos, los productos se venden solos.

Proyectos de futuro

“Actualmente estamos trabajando en un proyecto bastante grande en el que creemos que el cliente comprará 8-10 XR82 para un proyecto de infraestructura gubernamental muy grande. Hasta ahora, los productos Xcentric han sido bien aceptados en el mercado australiano y, de hecho, tanto el Ripper como el Crusher son el número uno en ventas en esta región.

Hace poco instalamos un ripper XR82, donde se demostró que era más eficiente y efectivo que un D11 y que los martillos hidráulicos”.



Boss Attachments

Gerente

Livio Pace

Dirección

Unit 2, 113. Wisemans Ferry Rd.
Somersby. N.S.W 2250 Australia

Teléfono / Móvil

+61 1300 116 661 / +61 0418 280 342

Oficina Principal

+61 02 43404783

E-mail

livio@bossattachments.com.au

Web

www.bossattachments.com.au



Opinión cliente Nueva Zelanda

La empresa Harrison Bulk Haulage da su opinión sobre los cazos Xcentric Crusher que tienen trabajando en Nueva Zelanda

Fuente: dealsonwheels.co.nz

Harrison Bulk Haulage tiene su base en Te Araroa, justo al sur de Hick's Bay, en Nueva Zelanda. Esta compañía emplea a 10 personas y opera un permiso de explotación de recursos para triturar los agregados de arenisca gris del río Awatere, que tiene sus fuentes en Raukumara.

El enfoque principal de la compañía es el suministro de áridos para construcción de carreteras forestales, a Ngati Porou Forests Limited, una compañía con sede en Ruatoria,

que administra empresas forestales conjuntas entre los propietarios de tierras de Ngati Porou y los inversionistas forestales.

En sus propias palabras, su mantra de negocios número uno es la calidad del producto, y con este objetivo en mente, la compra de su primer cazo machacador Xcentric Crusher el año pasado supuso un verdadero punto de inflexión.

El propietario del negocio, Steve Allan, dice que además de ofrecer niveles de producción



excepcionales, el producto triturado del cazo es de la más alta calidad y con la forma ideal para las necesidades de agregados de sus clientes. Esto se ve reforzado por un análisis reciente realizado por un consultor de canteras, que indicó que el producto final era el mejor que había visto en la región.

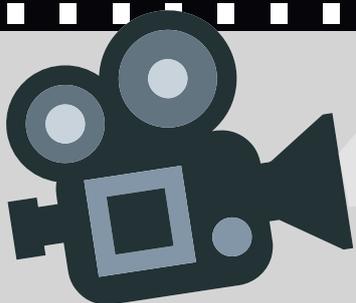
“Y puesto que la única cosa mejor que un Xcentric Crusher son dos Xcentric Crushers, encargamos el segundo en mayo de este año”, dice Steve.

Además, dado que su permiso de explotación de recursos no permite operar las 24 horas,

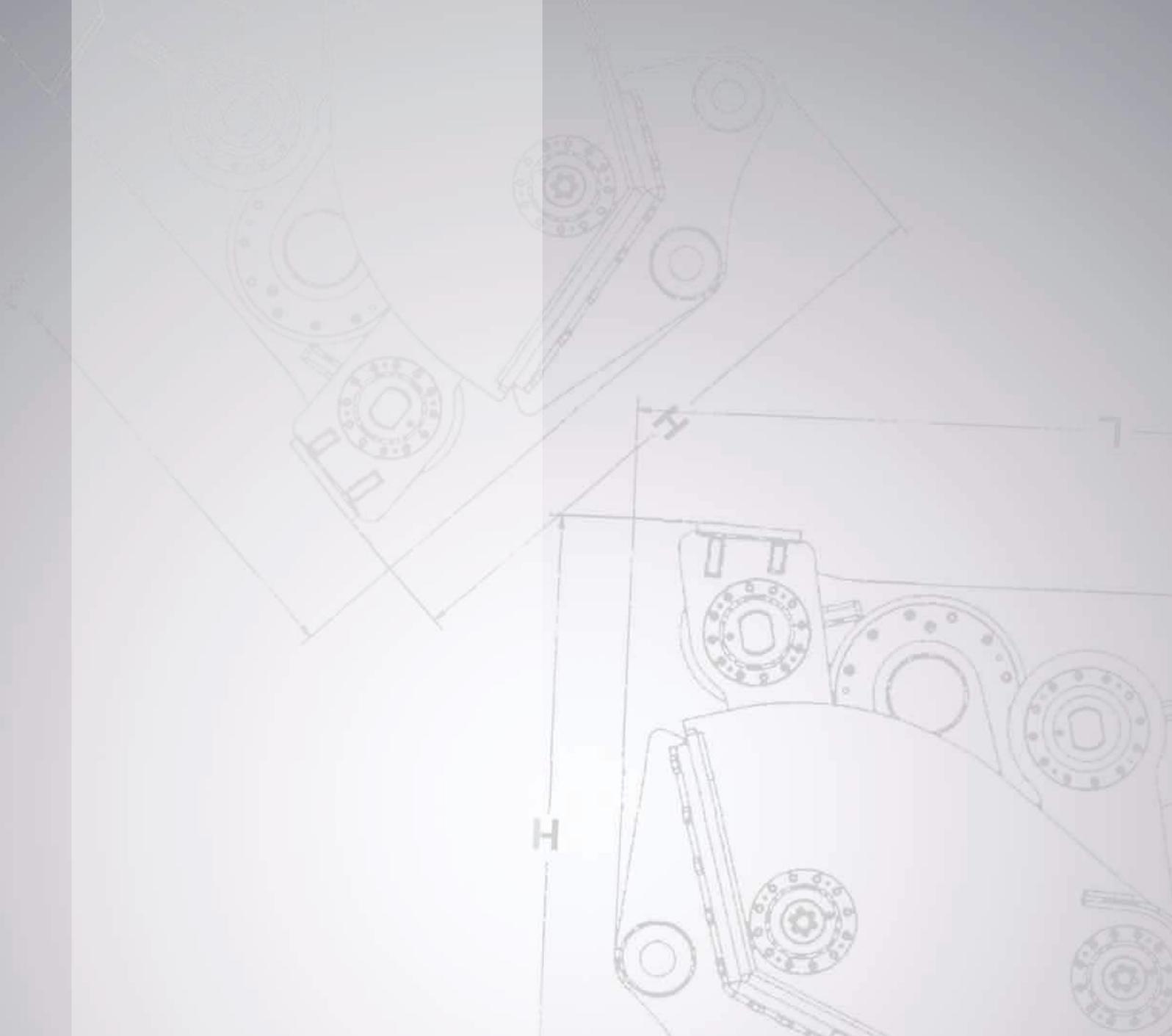
tener la unidad adicional operativa ha supuesto una gran diferencia en las capacidades totales de producción sin ningún aumento de las horas operativas del sitio.

“Steve está operando sus unidades XC20 con excavadoras de 20 toneladas y el rendimiento que está obteniendo de estos cazos coincide con lo que nuestros otros clientes están logrando”.

MD Paul Herbison de Boss Attachments dice: ***“Es posible que Xcentric no haya inventado el cazo machacador, pero ciertamente lo han perfeccionado”.***



Visita nuestro canal de YouTube: www.youtube.com/XcentricRipper



XCENTRIC[®]

XCENTRIC RIPPER INTERNATIONAL, S.L.

Arriurdina, 15
01015 Vitoria-Gasteiz
España
Tel.: +34 945 290 555
info@xrint.es



www.xcentricripper.com

