

MILES AHEAD...

Longueurs d'Avance - Numéro 5 - Janvier 2016



■■■ Nouveau modèle
Xcentric Crusher XC50.
Un équipement puissant doté
d'une productivité exceptionnelle.


XCENTRIC
RIPPER
www.xcentric.fr

MILES AHEAD · Janvier 2016 · Numéro 5

Xcentric Crusher - Nouveau Modèle XC50.....	4
Les événements récents - Salons	
Conexpo Latin America 2015 - Chili.....	6
SITP 2015 - Algerie.....	7
EXCON 2015 - Inde.....	7
Formation - Mohamed Bourahla, Algerie.....	8
Notre staff - Beatriz Díaz.....	10
Nos Revendeurs - Xcentric Andalucia.....	12
Vente/Démo - l'Avis des utilisateurs.....	14
1.000 Xcentric Ripper vendus!.....	15

XCENTRIC FRANCE, S.A.

38, Route d'Ales, Quartier les Mazes,
07 200 SAINT SERNIN - France

Tél : 04.75.89.08.80

Fax : 04.75.89.09.83

Gsm : 06.07.83.89.37







Nouveau Modèle XC50

Un équipement puissant doté d'une productivité exceptionnelle.

Fin 2015, nous présentons ce qui est, à ce jour, le plus grand modèle de Xcentric Crusher, le XC50. Un godet concasseur conçu pour les pelles de 52 à 70 tonnes. Comme ses frères, XC20 et XC30, le XC50 est fait pour atteindre une rentabilité maximale en concassage et recyclage, en réduisant notamment les coûts d'entretien et dépenses générés par ces activités.

Il s'impose comme l'un des plus puissants et des plus rentables

godets concasseur du marché comme le prouve sa production moyenne de 100 Tonnes/heure pour du 50 mm (2") en sortie.

En outre, nos constants efforts d'innovation se traduisent par une nouvelle amélioration, en choisissant de placer les mâchoires de broyage en position transversale. En complément du mouvement circulaire breveté, déjà reconnu, le concassage des matériaux humides n'est pas un

problème pour tous nos modèles d'Xcentric Crusher. La preuve en images avec nos vidéos sur notre chaîne YouTube.

(www.youtube.com/xcentricripper)

Nous concevons et fabriquons un nouveau modèle de Xcentric Crusher, que nous espérons présenter dans quelques semaines. Pour l'instant, ces trois modèles sont déjà disponibles: le XC20, le XC30 et ce nouveau "grand frère" XC50.



Tout dans la conception des Xcentric Crusher est orienté vers le gain de temps, ce qui se traduit par une hausse de la productivité.

SPÉCIFICATIONS TECHNIQUES		XC20	XC30	XC50
Taille de la Pelle	Tonnes	18 a 25	25 a 35	52 a 70
Poids (sans platine)	kg	2.500	3.750	8.500
Pression de service	MPa	25	25	32
Débit de service	L/min	160 – 180	180 – 200	380
Pression max. drainage	MPa	0,4	0,4	0,4
Circuit hydraulique		Double effet	Double effet	Double effet
Capacité de charge	m ³	0,8	1	2
Largeur Extérieure	mm	800	940	1.490
Largeur Intérieure	mm	730	900	1.300
Longueur	mm	2.465	2.575	3.350
Hauteur	mm	1.300	1.400	1.700
Taille de concassage	mm	20 – 140	20 – 140	20 – 210
Ouverture de mâchoire	mm	420	420	500



Conexpo Latin America

Très bon bilan pour Xcentric Ripper, après avoir participé à la première édition de cette exposition internationale, à Santiago au Chili.

CONEXPO, la manifestation incontournable des professionnels des TP outre-atlantique, qui a lieu à Las Vegas, a présenté la première édition de sa version latine. Celle-ci s'est déroulée du 21 au 24 Octobre à l'Espacio Riesco, dans la ville de Santiago du Chili.

L'événement fût un succès avec près de 32 600 visiteurs issus de plus de 90 pays, dépassant les attentes des organisateurs. En outre, deux thématiques connexes (Edifica et Expohormigón) étaient organisées en parallèle, permettant à CONEXPO de dépasser de 60% l'objectif initial

d'espace d'exposition, couvrant une superficie de 40.000 m² d'expositions, de séminaires et d'échanges. Parmi eux, plus de 300 exposants venus du monde entier auxquels s'ajoutaient 5 pavillons d'expositions internationales organisées par l'Allemagne, l'Amérique du Nord, la Chine, l'Italie et le Royaume-Uni.

L'Amérique latine est un marché prometteur, en pleine croissance, avec un grand potentiel pour nous.

Pour Xcentric, la participation à la foire a été une expérience très positive. Même si nous avons déjà conquis une partie du marché d'Amérique latine, celui-ci est très prometteur, en pleine croissance, et ce salon nous a donné l'occasion d'élargir nos possibilités d'expansion et de contacter de nouveaux distributeurs. En outre, la réaction des visiteurs vis-à-vis des produits Xcentric était excellente, d'ailleurs les modèles exposés sur notre stand ont tous été vendus.



SITP 2015 - Alger

La présentation du Xcentric Ripper en Algérie, a suscité un grand intérêt.

Le salon SITP 2015 a eu lieu à Alger du 18 au 22 Novembre dernier. Nous étions présents, main dans la main, avec notre nouveau distributeur en Algérie, avec Abdelhamid Zeboudji en tête.

Les visiteurs ont pu en apprendre davantage sur le Xcentric Ripper, un équipement qui a fait ses preuves depuis sa présentation voici 5 ans à la BAUMA 2010. Suite à un imbroglio dans la livraison des machines

d'exposition, nous n'avons pas pu exposer de Xcentric Ripper sur le stand, mais ce ne fut pas un obstacle au succès de la présentation.

En effet, notre distributeur a été pleinement satisfait du succès de notre stand et de l'intérêt majeur qu'a suscité notre produit. La grande majorité des visiteurs ne connaissaient pas l'Xcentric Ripper, seuls certains en avaient déjà vu en France. Les grandes entreprises

ont manifesté un intérêt certain pour notre produit comme alternative crédible au minage ; d'autant que les explosifs sont un vrai problème en Algérie.

Plus de 500 catalogues ont été distribués à des clients potentiels, beaucoup veulent désormais voir le Xcentric Ripper en action. C'est désormais possible en Algérie qui possède deux XR40 pour des démonstrations.

EXCON 2015 - Inde

Une foire marquée par le mauvais temps.

Du 25 au 29 Novembre s'est déroulé l'EXCON 2015, à Bangalore en Inde. Notre distributeur dans cette région, STM Construction Equipment Inde, a assisté à l'événement présentant, entre autres produits, le Xcentric Ripper.

Selon notre distributeur, le salon a connu un succès mitigé en raison des très fortes pluies qui ont duré plusieurs jours. De plus,

ces dernières années, le nombre de foires en Inde a passablement augmenté, fragmentant d'autant le nombre de visiteurs.

De grands acteurs locaux, tels que JK Cement, Cement Ramco, HCC ou Gammon, qui pour certains d'entre eux possèdent déjà un Xcentric Ripper, ont visité son stand. Malgré les impondérables, le bilan de la foire a été positif.





Mohamed Bourahla

Le technicien de notre distributeur en Algérie a suivi une formation technique sur le Xcentric Ripper, dans notre usine de Vitoria.

En novembre dernier, nous avons reçu la visite dans notre usine du technicien principal du distributeur Algérien, Mohamed Bourahla, dans le cadre d'une formation sur l'installation et le fonctionnement du Xcentric Ripper.

Au cours de cette semaine d'apprentissage passée avec nous, il a pu parfaire ses connaissances sur la technologie Xcentric, il pourra

désormais transmettre le meilleur service possible aux clients algériens. Découvrez, ci-après, en quelques mots, son retour d'expérience.

■ **Qu'avez-vous appris, au cours de cette formation au Xcentric Ripper?**

J'ai appris beaucoup de choses sur la technologie Xcentric, qui était totalement inconnue pour moi. Je connaissais seulement les

marteaux hydrauliques pour briser et extraire la roche. Le Ripper est simple et facile à utiliser, ce qui le rend très intéressant en production. Par ailleurs, il a très peu de pièces d'usure.

■ **Vous sentez-vous confiant maintenant pour travailler avec le Xcentric Ripper et fournir un appui technique?**

Oui, je suis confiant, mais je



j'ai été stupéfait par la propreté de tous les ateliers à l'usine.

■ **Selon vous, que est le potentiel des produits Xcentric sur le marché algérien?**

L'Algérie est comme une grande carrière. Le marteau hydraulique ne fonctionne pas assez vite et les explosifs sont de plus en plus limités pour des raisons environnementales et sécuritaires. De plus, ils sont devenus très coûteux et sont souvent volés. Il est clair que le Xcentric Crusher et Xcentric Ripper ont un grand avenir dans la construction de toutes les infrastructures en cours de réalisation dans le Pays. Bien que le prix du pétrole a chuté, l'Algérie reste un pays avec un grand potentiel.

■ **Quels pourraient être, à votre avis, les principaux handicaps au déploiement de nos produits dans votre pays?**

Nous connaissons très bien les Algériens, leur façon de penser et de faire des affaires, et maintenant nous maîtrisons



“ Les Xcentric Crusher et Xcentric Ripper ont un grand avenir dans la construction en Algérie. ”

voudrais revenir pour continuer à apprendre, notamment être instruit sur le mécanisme du Xcentric Crusher et son exploitation, parce que je pense qu'il pourrait être parfait pour le marché algérien.

■ **Que pensez-vous de notre entreprise, et de la façon dont nous travaillons en Espagne?**

Je pense que Xcentric est une entreprise avec un grand avenir dans le marché mondial. En outre,

votre produit. La principale difficulté vient des dimensions de l'Algérie. C'est un très grand pays et avec un immense désert qui fait rapidement exploser le coût des interventions à cause du transport des hommes et des pièces. D'autant qu'il n'y a pas de possibilité pour approvisionner localement. Ces coûts d'intervention ainsi que les tarifs commerciaux, pourraient constituer des handicaps.

■ **Comment évaluez-vous votre présence au SITP Fair 2015 en Algérie? A-t-elle été positive?**

Le produit a éveillé un grand intérêt parmi les visiteurs. Le marteau hydraulique est peu fiable et coûteux, alors que le Xcentric Ripper est très performant. La grande majorité des participants n'a jamais entendu parler de celui-ci, sauf pour certains d'entre eux qui l'ont vu en France, et tout le monde voulait le connaître et a demandé des explications. Les grandes entreprises sont intéressées par l'achat, en particulier pour remplacer les explosifs. Certaines ont subi des actes de sabotage sur leurs machines pour protester contre l'utilisation d'explosifs à proximité des populations. Plus de 500 catalogues ont été distribués à des clients potentiels, qui étaient aussi intéressés pour voir le Xcentric Ripper en action. C'est désormais possible, car nous avons déjà deux XR 40 pour des démonstrations en Algérie.

■ **Que voulez-vous mettre en évidence à propos de cette exposition?**

Il était très important d'y participer. Nous avons rencontré beaucoup de contacts intéressants que nous devons désormais visiter. En mai, il y a une autre foire incontournable à Alger à laquelle nous allons assister, cette fois avec le Xcentric Ripper et Xcentric Crusher physiquement présent, et dans un espace beaucoup plus grand.

■ **Revenons à la formation, qu'avez-vous fait pendant votre temps libre? Avez-vous été en mesure de visiter certains endroits?**

J'ai rencontré la famille d'Ali, votre collègue ici à l'usine. C'est une personne vraiment formidable qui m'a beaucoup aidé, tant au travail qu'à l'extérieur. Nous avons mangé ensemble et nous nous sommes promenés dans les environs de Vitoria. Je lui en suis vraiment très reconnaissant.

Beatriz Díaz



Nom : Beatriz Díaz Ruiz de Arbulo

Age : 42

Poste : Transport & Logistique

Ancienneté : 2 Ans (depuis Octobre 2013)

Dans ce numéro de Miles Ahead nous avons voulu montrer l'importance pour notre entreprise de pouvoir compter sur une équipe exhaustive, afin de servir au mieux nos concessionnaires et nos clients dans chaque branche.

Par conséquent, nous avons parlé avec Beatriz Diaz, qui est en charge du département de la logistique et des transports. Elle nous donne son point de vue, son expérience chez Xcentric durant ces deux années.

■ **Quel est votre emploi à Xcentric Ripper?**

Mon travail consiste à gérer et

documenter la logistique de toutes les commandes que nous recevons de nos clients et distributeurs.

■ **Que voulez-vous mettre en évidence vis-à-vis de Xcentric, notre entreprise?**

Le capital humain et la qualité de ses produits. De mon point de vue ce sont les deux principales caractéristiques exceptionnelles qui se nourrissent l'une de l'autre, c'est une des clefs de la réussite de notre société, ce pourquoi nous avons réussi à positionner les produits Xcentric sur un marché international difficile

et troublé. Des professionnels avec une vaste expérience et un savoir-faire dans l'industrie, qui garantissent la valeur ajoutée dans tous les processus de production et de fabrication, ajoutons à cela la haute qualité de nos matières premières et le choix du développement de notre propre technologie, ce sont là les valeurs stratégiques qui font de Xcentric une entreprise innovante dans son secteur.

■ **Qu'est-ce qui vous plaît le plus dans votre travail ici?**

Le contact avec les clients et les distributeurs du monde entier. Ma



carrière s'est toujours déroulée dans le monde du transport et de la logistique, mais mon travail chez Xcentric me donne l'occasion d'être en contact avec de nombreux professionnels de différents pays, confrontés à des réalités spécifiques. J'apprends de ces expériences chaque jour, ce qui me donne la possibilité de me développer personnellement et professionnellement.

■ **Qu'aimeriez-vous mettre en évidence vis-à-vis de la société Xcentric?**

Beaucoup de moments et d'anecdotes que je garde dans

Il est très important d'apprécier ce que vous faites parce que c'est toujours une garantie de succès et de bonheur.

ma mémoire au cours de ces presque trois ans, mais je vais en choisir un qui fait référence à une figure publique. Grâce au parrainage par Xcentric du pilote français Cyril Despres sur le Dakar 2014, j'ai eu la chance de le rencontrer personnellement et de découvrir ce qui se cache derrière l'univers du Dakar, pour

moi un monde totalement inconnu jusque-là.

■ **Pour terminer, imaginons que vous ne travailliez pas pour Xcentric, que feriez-vous?**

Je ne suis pas sûre, mais ce serait un travail qui devrait avoir au moins trois ingrédients de base: le dynamisme, la possibilité d'évolution professionnelle et d'enrichissement personnel au travail.

Pour moi, il est très important d'apprécier ce que vous faites parce que c'est toujours une garantie de succès et de bonheur.

Xcentric Andalousie

Xcentric Andalucía / Andalousie (Zaypla Mecanizados y Equipos S.L.), est notre distributeur pour la zone sud de l'Espagne.



Juan Plaza, le manager de Xcentric Andalousie (deuxième en partant de la gauche) pendant une journée portes-ouvertes.

Dans cette édition de 'Miles Ahead' magazine, nous allons vous présenter un de nos revendeurs, Xcentric Andalucía (Andalousie), le concessionnaire de la zone sud espagnole, en charge de la société Zayplay Mecanizados y Equipos, SL. Son directeur, Juan Plaza, explique l'histoire de l'entreprise et le début de son activité en tant que distributeur de Xcentric Ripper International.

ZAYPLA MECANIZADOS Y EQUIPOS SL, situé à Almería, a

été fondée en 2006 et orientée sur la réparation et l'usinage de pièces pour les machines TP. Dans un souci de développement, nous avons commencé avec la fabrication et la vente d'équipements pour tous les types de machines. Aujourd'hui, nous sommes leaders dans cette activité liée au secteur industriel et aux travaux publics.

En 2011, après avoir visité le stand de Grado Cero à Smopyc et avoir vu le Xcentric Ripper en action, nous avons pris contact avec M.

Aracama, dans le but de devenir distributeur de Xcentric Ripper pour le sud de l'Espagne.

Distributeur Xcentric Ripper

En 2012, nous avons obtenu la distribution de Xcentric Ripper pour l'Andalousie, la zone sud de l'Espagne. De là, **Xcentric Andalucía** a été créée, devenant rapidement une référence dans ce domaine.



Journées portes ouvertes de Xcentric Andalucía, conjointement avec la société Equipos y Máquinas de Almería.

Dès 2012, nous avons commencé les démonstrations. En Avril de la même année, nous avons vendu le premier Xcentric Ripper, un XR40, et la deuxième unité en Novembre, le modèle XR20.

Depuis lors, nous n'avons jamais cessé de faire des démonstrations dans le sud de l'Espagne.

Au début de 2015, le godet concasseur tant attendu, le **Xcentric Crusher**, est sorti sur le marché. Et nous avons déjà vendu un modèle XC30, monté sur un Doosan 420.

Journées Portes-Ouvertes

En Octobre 2015, conjointement avec Equipos y Máquinas de Almería (Concessionnaire CASE),

des journées portes ouvertes ont eu lieu, où nous avons montré les Rippers XR50 et XR10 et le Crusher XC30, celles-ci ont rencontré un franc succès.

Neuf unités Xcentric Ripper vendues, un Xcentric Crusher XC30, et de nombreuses démonstrations au cœur de l'Andalousie.

Jusqu'à présent, et malgré les quelques dernières années de crise en Espagne, nous avons vendu neuf unités Xcentric Ripper: Un XR20, un XR30, quatre XR40, deux XR50 et notre XR40 que nous utilisons pour la location et les

démonstrations. A cela s'ajoute un Xcentric Crusher XC30.

Les Rippers vendus ont été achetés pour diverses tâches, dans des carrières de gypse (XR20 et XR50); des carrières de conglomerat de silice (XR40 et XR30) et pour les travaux publics.

Xcentric Andalucía

Zaypla Mecanizados y Equipos, S.L.
C/ José Ferreter Mora, 7
(Pol. Ind. San Rafael)
04230 Huércal de Almería
Tel.: +34 950 149 893
Mob.: +34 630 728 872
administracion@xcentricandalucia.es
www.xcentricandalucia.es

L'Avis des utilisateurs

Plusieurs clients de Xcentric Andalucía (Andalousie) nous donnent leur avis après l'achat de produits Xcentric.

Dans le magazine "OP MACHINERY", en mai 2014, la société **Áridos CASA**, nous parle de l'acquisition d'un **XR30** pour une CAT 329:

"Nous avons choisi d'équiper d'un Xcentric Ripper la dernière CAT que nous avons acquies, une 329E LME. L'ensemble extrait des gros blocs de roches semi-fragmentées, qui sont dans ce type de terrain pratiquement au niveau de la surface. Avec ce système, nous obtenons une excellente production en ce moment."



Melchor Parra, directeur de la société **OFILMOVI SL**, a acheté un **XR40** monté sur une Doosan 420 pour travailler sur un front de carrière, il est également équipé d'un Xcentric Crusher **XC30**.

"Lors de la démo du Xcentric Ripper avec notre machine, nous avons eu une très bonne impression, ce qui nous a fait acheter le XR40 pour le monter sur la Doosan 420. En Juin 2015, nous avons testé le Xcentric Crusher, et à notre grande surprise nous avons pu constater sa production exceptionnelle, et voilà comment nous avons acheté le XC30. Et déjà, nous avons programmé le test d'un XC40."

Baltasar Alarcon, gérant de la société **VALERO Y ALARCON** spécialisée dans l'exploitation de carrière et les TP.

"Nous avons testé un XR40 sur une LIEBHERR 944, dans un site où nous avons besoin de booster notre production. Après deux semaines d'essais concluants, nous achetons un XR40 en Avril 2015. En Novembre, pour équiper une VOLVO 460, nous avons acquis un second Ripper, un XR50, l'ensemble assure une production élevée dans le gypse"



Russia Poland Chile Australia Turkey Japan Mexico Indonesia Singapore
Italy Finland Portugal France Canada Spain India Philippines



1 0 0 0
UNITÉS
VENDUES!!



1.000 XCENTRIC RIPPER VENDUS!!

Nous avons atteint le premier but! 1.000 Xcentric Rippers vendus dans le monde entier!

Le Ripper N°1.000, un XR50, a été vendu par Xcentric France et livré au client 2 SEVRIENNE SERVICE, à Saint Gelais. C'est le second Xcentric Ripper XR50 de cette entreprise.

Merci beaucoup à tous nos concessionnaires et clients dans le monde, pour nous avoir permis d'atteindre cet objectif. Ensemble, en route vers le prochain objectif de 2.000 unités !!!

Le Jeu est relancé !!!

XCENTRIC FRANCE, S.A

38, Route d'Ales, Quartier les Mazes,
07 200 SAINT SERNIN - France

Tél : 04.75.89.08.80

Fax : 04.75.89.09.83

Gsm : 06.07.83.89.37



www.xcentric.fr

