

MILES AHEAD...

Longueurs d'avance - Numéro 6 - Mai 2016



THE HEARTBEAT OF OUR INDUSTRY
bauma 2016

■■■ Bauma 2016.
Xcentric Ripper aux couleurs
de KIESEL, concessionnaire de
Xcentric Ripper Allemagne.



www.xcentric.fr

MILES AHEAD · Mai 2016 - Numéro 6

Xcentric Crusher, une large gamme de 5 modèles.....	4
Les Evènements Récents - Salons Bauma 2016.....	6
Notre réseau - Xcentric Caraïbes.....	9
Notre staff - Jesús Ramírez.....	12
Vente/Démo - Xcentric Ripper Australie en Papouasie Nouvelle Guinée.....	14

XCENTRIC FRANCE, S.A.

38, Route d'Ales, Quartier les Mazes,
07 200 SAINT SERNIN - France

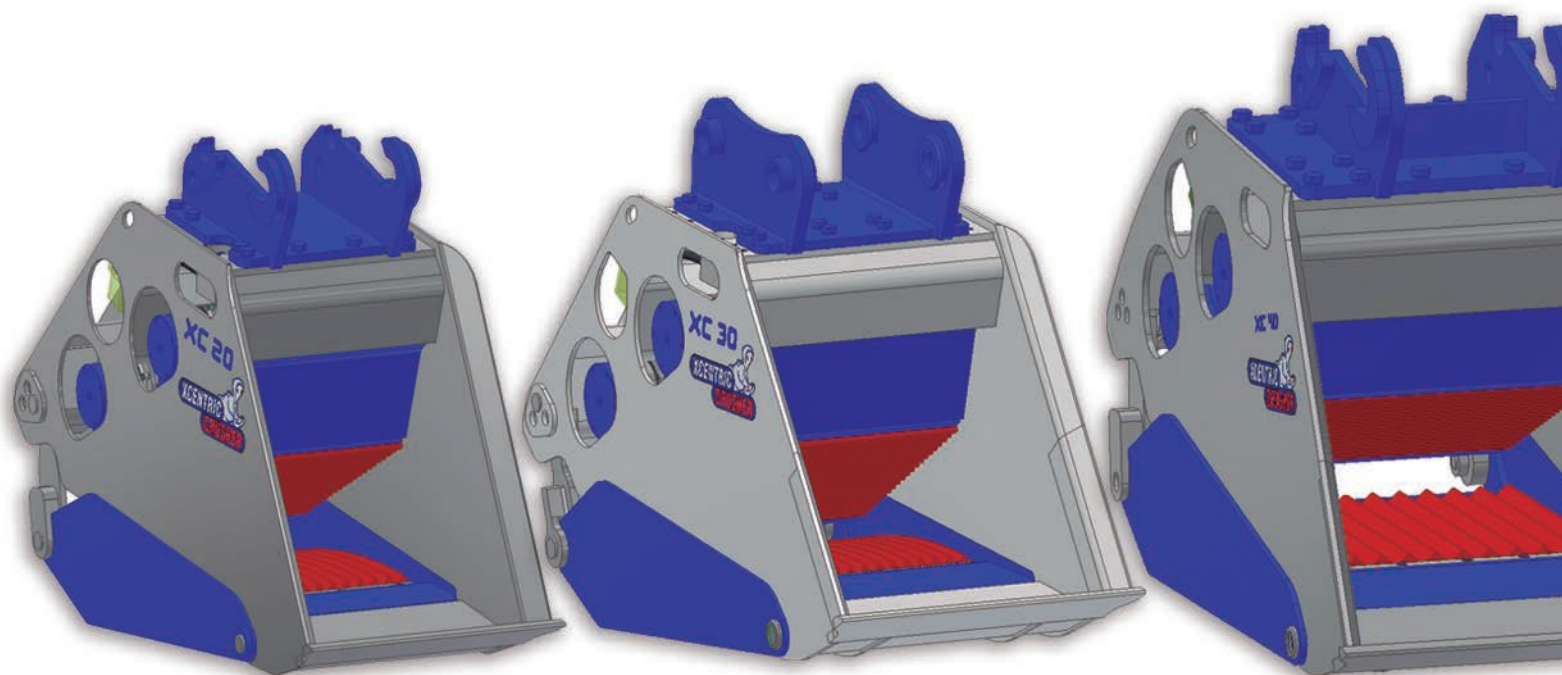
Tél : 04.75.89.08.80

Fax : 04.75.89.09.83

Gsm : 06.07.83.89.37







XC20

XC30

XC40



Une large gamme de 5 modèles.

Nous avons complété la gamme du Xcentric Crusher avec nos derniers modèles, le XC40, le XC50 et le XC60.

Ces derniers mois, nous avons travaillé à compléter la gamme de godets innovants Xcentric Crusher. Nous avons donc conçu les XC40, XC50 et XC60 afin de proposer 5 modèles couvrant l'ensemble des pelles de 18 à 70 tonnes.

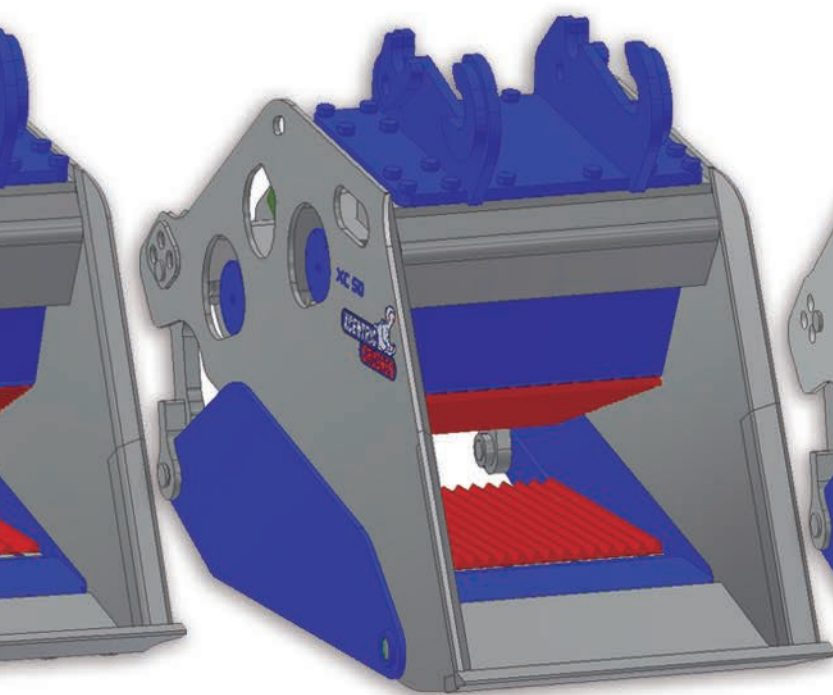
Nous avons introduit quelques changements dans les derniers modèles que nous avons conçus, et nous avons créé un

nouveau XC40, de sorte que la gamme est maintenant plus harmonieuse. Ainsi, nous avons équilibré la progression de chaque modèle par rapport aux autres, vis à vis du rendement et du marché actuel des porteurs. Le plus grand modèle, par conséquent, devient le XC60.

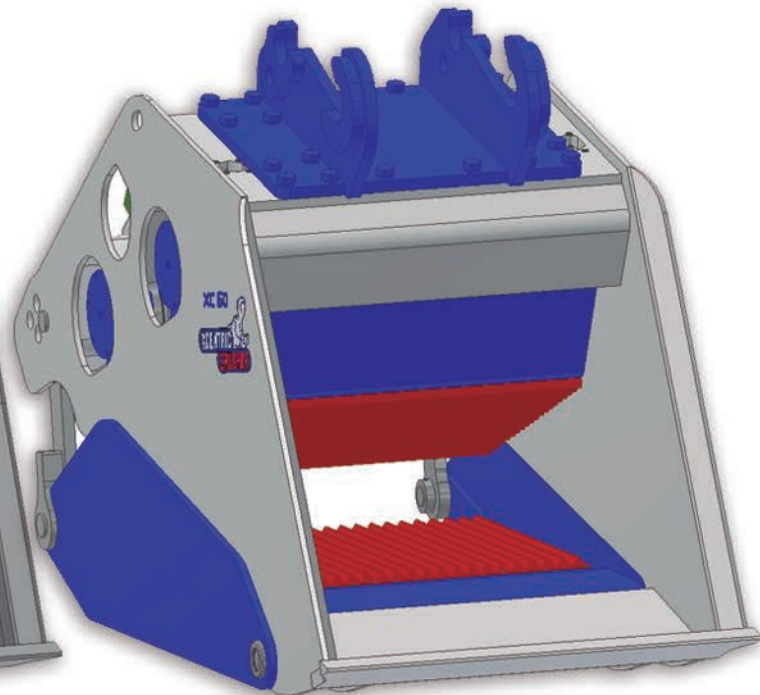
Par conséquent, nous proposons une capacité de charge allant de 0,8 m³ (XC20) à 2 m³ (XC60)

et une granulométrie de 20 mm jusqu'à 210 mm pour les XC50 et XC60.

Sur la page suivante, vous trouverez les spécifications techniques détaillées pour chaque modèle, et pour obtenir plus d'informations sur les avantages du Xcentric Crusher, n'hésitez pas à visiter notre site Web.



XC50



XC60

SPÉCIFICATIONS TECHNIQUES		XC20	XC30	XC40	XC50	XC60
Taille de la Pelle	Tons	18 à 25	24 à 35	32 à 40	38 à 55	52 à 70
Poids (sans platine)	kg	2.500	3.750	5.300	6.250	8.500
Pression de service	MPa	25	25	32	32	32
Débit de service	L/min	160 – 180	180 – 200	300	340	380
Pression max. drainage	MPa	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
Circuit hydraulique		Double effet	Double effet	Double effet	Double effet	Double effet
Capacité de charge	m ³	0,8	1	1,20	1,5	2
Largeur Extérieure	mm	900	1.070	1.280	1.280	1.490
Largeur Intérieure	mm	730	900	1.100	1.100	1.300
Longueur	mm	2.465	2.575	2.840	3.270	3.350
Hauteur	mm	1.300	1.400	1.450	1.560	1.700
Taille de concassage	mm	20 – 140	20 – 140	20 – 140	20 – 210	20 – 210
Ouverture de mâchoire	mm	420	420	465	500	500



Salon BAUMA 2016

Bonne expérience sur le stand de KIESEL, un concessionnaire de notre réseau Xcentric Ripper Deutschland.

En avril dernier, nous avons participé à la Bauma 2016, le salon leader mondial du BTP et de l'exploitation minière - Engins, Machines, Matériels et Véhicules. Lors de cette édition, nous avons décidé de présenter notre gamme de Xcentric Ripper sur le stand de KIESEL, un concessionnaire de notre revendeur Xcentric Ripper Deutschland.

La Bauma 2016 en chiffres

L'exposition a attiré environ 580.000 visiteurs de 200 nationalités à Munich entre le 11 et le 17 avril. Après l'Allemagne, les dix premiers pays d'origine des visiteurs étaient l'Autriche, la Suisse, l'Italie, la France, les Pays-Bas, Royaume-Uni, la Suède, la Fédération de Russie, la Pologne et la République tchèque. Un

total de 3.423 exposants (dont 1.263 allemands) pour 58 pays ont présenté leur produits, développements et innovations sur un record de 605.000 M2 d'espace d'exposition.

(Source: Organisation Bauma)

Quelques mots à propos de KIESEL

KIESEL a été fondée en 1957 par Helmut Kiesel, au départ



Deux de nos distributeurs, Hamid Zeboudji (Xcentric Ripper Algeria) et Florent Gerland (Xcentric France)



Nos revendeurs en Irlande, Ciaran et Jimmy Carvill de W.A.C. McCandless.



Notre revendeur Jagdish Rawat (STM India) et ses clients.



Un client russe (XR50) avec Garbi Viteri (Staff XRI) et notre distributeur Henk Saes (XR Allemagne).



Notre concessionnaire pour les îles des Caraïbes néerlandaises, Arjan van Oorschot



Sur le stand du constructeur Hitachi, un Xcentric Ripper à leurs couleurs.

petit garage, il s'est rapidement développé devenant un grossiste incontournable. Les fondateurs travaillent toujours dans la société aux côtés de leurs descendants, sur 3 générations ; l'actuel PDG, Toni Kiesel, est le fils du fondateur. De nos jours, Kiesel offre des solutions complètes avec la vente de machines, d'attaches et d'outils, mais aussi un dépannage avec intervention H24H en Allemagne, le SAV et la maintenance, le financement et de la location.

L'Association Kiesel & Xcentric Ripper

Pour compléter sa gamme, la société est toujours à la recherche pour le leader sur le marché, ce qui explique pourquoi Kiesel travaille avec Xcentric Ripper. Comme ils le disent, Xcentric Ripper offre

la solution idéale pour travailler dans des roches même dans des circonstances difficiles ou sous l'eau, par exemple lorsque la détonation est impossible.

Xcentric & Kiesel au Salon Bauma

Bauma 2016 a été la plus réussie dans l'histoire de Kiesel concernant les ventes, les contacts avec les clients et les visiteurs. Nos clients se sont montrés très intéressés par les produits de Xcentric Ripper. Au cours de la semaine il y avait une coopération très professionnelle et réussie entre Xcentric et Kiesel sur le stand, où se sont noués beaucoup de contacts prometteurs. À l'heure actuelle Kiesel a beaucoup de projets concernant Xcentric Ripper à concrétiser.

Kiesel GmbH - FAITS ET CHIFFRES

Maison Mère

29, rue Baidter
88255 Baienfurt, Allemagne

Contacts

Tél: +49 (0)751 5004 0
info@kiesel.net
www.kiesel.net

PDG

Toni Kiesel (Directeur exécutif),
Jochen Lang

Chiffre d'affaires en 2015

environ. 400 m€

Employés

800 dans toute l'Europe, dont
700 en Allemagne.

Xcentric Caraïbes

Real Marketing Ltd avec Caribca Ltd est notre distributeur dans les Caraïbes anglophones, en République dominicaine ainsi qu'au Belize.



Eugene Isaac et Richard de Verteuil en visite à l'usine Xcentric International de Vitoria, en 2015.

REAL Marketing Ltd., une entreprise enregistrée à Trinité-et-Tobago, détenue et exploitée par Richard de Verteuil, a commencé en mai 1998 en tant que fournisseur de services et solutions dans le transport des matériaux. Commenant petit, il se spécialise dans l'achat d'équipements (Chariots, Convoyeurs et rayonnages) aux USA et au Canada qu'ils **revendent à Trinité-et-Tobago**.

Richard de Verteuil: "Bien sûr, pour être en mesure de vendre efficacement ce type d'équipements il faut disposer d'un SAV adapté et d'un suivi en pièces détachées. C'est pourquoi, pour servir au mieux nos clients, nous proposons dès 1999 un service technique adapté avec **M. Eugene Isaac** à sa tête. Avec cet atout supplémentaire et l'expérience de Eugene, notre réseau s'est amplifié et les ventes de matériels ont commencé à décoller. Depuis, notre entreprise n'a jamais cessé de se développer, devenant un des leaders de la distribution des Caraïbes anglophones. Nous importons de plus en plus d'équipements divers depuis les États-Unis, l'Angleterre, le Canada, l'Afrique du Sud et l'Amérique du Sud, devenant aussi souvent que nécessaire concessionnaires et relais technique de grandes marques. Pour structurer ces opérations aux Caraïbes, nous avons créé **CARIBCA Ltd**, enregistrée dans l'île de Sainte-Lucie, elle s'occupe de gérer nos



Xcentric Ripper XR40 en action à Trinité & Tobago.

opérations et transactions entre nos fournisseurs internationaux et nos clients locaux.

En 2012, nous avons décidé que nous voulions diversifier nos activités et entrer dans les

opérations minières. En 2013, nous avons visité une usine en Afrique du Sud qui produisait une cartouche non détonante qui a été utilisée pour les mines de métaux rares, les résultats étaient excellents et ce fut le début de notre division minière. Le désir de construire cette division était lié à l'introduction sur nos territoires de produits réellement innovants, tels que les **Xcentric Ripper** et **Crusher**.

“ Un de nos employés m'a envoyé un lien d'une vidéo du Ripper et j'ai été complètement séduit! Voilà ce que nous voulons, de l'Innovation !! ”

Eugene et moi visitons au Royaume-Uni l'usine d'un fabricant de chariot élévateur, en Novembre 2014, quand je suis tombé sur le Xcentric Ripper. Michael, un de nos employés de la division Minière, m'a envoyé un lien d'une vidéo du Ripper et j'ai été complètement

séduit! Voilà ce que nous voulons, de l'Innovation !!

A notre retour à Trinidad, nous avons contacté Javier Aracama et nous étions très heureux de la réponse enthousiaste qu'il nous a adressé lorsque nous avons montré un intérêt à travailler avec Xcentric dans les Caraïbes. Eugene et moi avons immédiatement planifié une visite de l'usine de Vitoria-Gasteiz et nous avons passé, en 2015, 4 jours sur place à nous former à l'utilisation et la maintenance du Ripper.

Nous avons importé à Trinité un XR40 et un XR10 pour les démos et d'encourager la vente de la technologie, et nous avons effectué de nombreuses excellentes démos et nous avons aussi pris quelques vacances... En mai 2015, Eugène et moi sommes retournés à l'usine Xcentric en Espagne pour la formation sur le Crusher.

Malheureusement, avec la crise mondiale des prix du pétrole et du



Xcentric Ripper XR40 en action à Trinité & Tobago.



XR20 en Jamaïque, un secteur prometteur pour le Ripper.



XR10 sur une pelle CAT, dans une usine de ciment, travaillant à la réduction du Clinker (constituant de ciment) dans un hangar et à l'extérieur.

gaz, dont dépend pour l'essentiel l'activité de Trinité-et-Tobago, l'économie locale est au point mort et les chantiers sont à l'arrêt. Les projets diminuent au diapason des prix du pétrole et les entreprises préfèrent louer ou utiliser leurs anciens équipements au lieu d'investir dans des nouveaux. Nous sommes optimistes pour le futur et croyons à un retour à la normal, avec des taux de croissance modestes mais durables, jusqu'à ce que les prix du pétrole et du gaz mondiaux se rétablissent et que la confiance soit de retour.

En 2015, nous avons été en mesure de présenter les Xcentric Ripper et Crusher à plus de 250

utilisateurs potentiels dans notre région. Les retours ont tous été positifs avec une vente d'un XR20 à un entrepreneur en Jamaïque qui l'utilise pour ses tranchées et qui se dit extrêmement satisfait. La Jamaïque est principalement calcaire et les résultats ont été excellents avec le Ripper et nous avons beaucoup d'autres entrepreneurs intéressés.

Nous allons continuer à travailler avec diligence pour présenter et démontrer la supériorité des Xcentric Ripper et Crusher dans les Caraïbes, sachant que cette technologie est plus productive et plus respectueuse de l'environnement."

REAL MARKETING, LTD.

Concessionnaire:
Caraïbes anglophones,
République dominicaine et le Belize.
L'ouverture de nouveaux marchés:
Guyane Britannique, Barbade et
Jamaïque.

ABC Warehouse Complex
 Chanka Trace
 El Socorro
 Trinité-et-Tobago
 Tel: 1 868 675 2242
 Fax: 1 868 674 3032
www.realmarketingtt.com

Jesús Ramírez



Nom: Jesús Ramírez

Age: 34 ans

Job: Conducteur Magasinier

Ancienneté: 6 ans

Dans ce numéro de «Miles Ahead», nous avons parlé avec Jesús Ramírez, Conducteur Magasinier de Grado Cero Group, qui nous parle de son travail, de sa vision de notre entreprise et des 6 années de travail avec nous.

■ **Parlez-nous de votre travail au sein de Xcentric?**

Mon travail consiste à classer et étiqueter le matériel en stock. Je dois commander toutes les pièces et alimenter les machines de production. Dans cette société, le stock est constamment en mouvement.

“**Chez Xcentric, ce qui me paraît primordial c’est l’innovation.**

Une recherche continue de produits et solutions innovants.”

Mon rôle consiste à charger les différentes parties qui composent nos produits et les déplacer avec le camion au sein des services, de les passer par les différents processus de fabrication. Il est très important de maintenir un bon contrôle de tout le matériel afin de respecter les

délais de livraison auprès de nos clients et distributeurs.

■ **Qu’aimeriez-vous mettre en évidence vis-à-vis de la société Xcentric?**

L’aspect le plus significatif de Xcentric est sans doute le caractère innovant de ses produits. La recherche et le développement est basé sur une quête permanente de nouveaux produits et de solutions innovantes. Le Xcentric Ripper, par exemple, a révolutionné le concept de l’excavation. Nos clients et les concessionnaires sont



surpris de la simplicité de conception de la machine qui réalise pourtant des prouesses en production. Les fonctionnalités des machines sont aussi importantes que leur conception.

■ **Que préférez-vous dans votre travail?**

Ce qui me plaît le plus est d'être constamment en

“ J’ai été impressionné par le premier XR120, sa taille volumineuse est très frappante. ”

mouvement et la conduite de véhicules très divers : camion, pick up, chariot de manutention, van... Je ne veux pas rester immobile, le travail de bureau serait très difficile pour moi.

■ **Avez-vous une anecdote ou un fait marquant à nous raconter à propos de votre travail?**

J’ai pas mal de bons souvenirs, mais peut-être l’un des moments qui m’a le plus marqué a été lorsque le premier XR120 a été fabriqué. Son grand volume est très surprenant. Nous étions habitués à des machines

plus petites. De voir pour la première fois dans l’entrepôt un Ripper immense est une image que je ne vais pas oublier. D’ailleurs, pour être honnête, je suis toujours aussi impressionné à chaque fois que nous en préparons un nouveau.

■ **Pour terminer, imaginons que vous ne travailliez pas pour Xcentric, que feriez-vous?**

Travailler avec un véhicule; ça j’en suis sûr! J’aime la profession de chauffeur de camion, chauffeur de chariot, etc. Peu importe le type de véhicule, tant que je le pilote.



Formation au XR40 via une présentation PowerPoint, apprentissage des instructions de mise en route, à son utilisation et à son entretien.

Xcentric Ripper Australia

Xcentric Ripper Australia s'est rendu en Papouasie-Nouvelle-Guinée afin d'accompagner la mise en route d'un XR40 pour l'entreprise Curtain Bros.

Troy Matthews et Wayne Davies de **Xcentric Ripper Australia**, notre distributeur dans cette région, ont voyagé en Février en Papouasie-Nouvelle-Guinée pour faire l'installation et la mise en service d'un XR40 pour la société **Curtain Bros** dont le siège est situé à l'île Motukea.

La première chose qu'ils ont fait quand ils sont arrivés au point de livraison, c'est de vérifier les lignes et raccords hydrauliques. Après

cela, ils ont vérifié que toutes les pressions étaient correctes.

Le lendemain, ils ont fait la formation Service et Exploitation. Ils l'ont fait à partir d'une présentation PowerPoint, puis révision sur le terrain auprès du Ripper. Dans l'après-midi, Troy Matthews a formé au maniement de l'outil chacun des opérateurs, sur le site de travail.

Le XR40 travaille dans la roche en formation sur un site où la roche

est utilisée pour le nouveau Dock international de Port Moresby. Le Ripper est attaché à une tonne pelle Volvo 46 et **produit une moyenne de 320 Tonnes / Heure**, en travaillant avec une CAT de 65 tonnes qui charge les camions.

Le client est très satisfait de la productivité du Xcentric Ripper, au point **qu'il planifie déjà l'achat de deux autres XR 40 dans un avenir proche.**



XR40 attaché à la Volvo en Papouasie-Nouvelle-Guinée, sur l'île de Motukea.



Troy Matthews (deuxième à gauche), à la formation initiale au XR40.



Vue d'ensemble du site d'excavation à l'île Motukea où un nouveau quai international est en cours de construction pour Port Moresby.



Troy Matthews sur la gauche, au centre Wayne Davies et Alfred qui travaille pour Curtain Bros et qui ont été formé à la bonne maîtrise du Ripper.



Premier XR40 livré et en action. Le client satisfait, Curtain Bros, prévoit l'achat d'autres Rippers.

XCENTRIC RIPPER FRANCE, S.A

38, Route d'Ales, Quartier les Mazes,
07 200 SAINT SERNIN - France

Tél : 04.75.89.08.80

Fax : 04.75.89.09.83

Gsm : 06.07.83.89.37



www.xcentric.fr

