

MILES AHEAD...

Número 27 · Otoño 2024 - Invierno 2025



XCENTRIC RIPPER CUMPLE 15 AÑOS



www.xcentricripper.com

BE XCENTRIC

BETTER • FASTER

• STRONGER



NILES AHEAD · Otoño '24 - Invierno '25 · Número 27

NUESTROS PRODUCTOS

- 15 años del Xcentric Ripper 4

EVENTOS

- Duromin, 40 años de dedicación 6

NUESTROS EMPLEADOS

- Ana Osés 8

NUESTROS DISTRIBUIDORES

- DBF Ripper, a la conquista de nuevos países 10
- Gestruck Machinery, en Galicia (España) 12



Síguenos en:



CONTACTO: XCENTRIC RIPPER INTERNATIONAL, S.L.

Arriurdina, 15. Pol. Ind. Júndiz.

01015 Vitoria-Gasteiz. España

Tel.: +34 945 290 555 · info@xrint.es

XCENTRIC[®]
www.xcentricripper.com



15 años del Xcentric Ripper

¡El tiempo vuela! Es lo primero que nos viene a la mente al darnos cuenta de que el **Xcentric Ripper** lleva ya **15 años** recorriendo el mundo. 15 años intensos en los que, tanto el mundo como nuestra empresa, han tenido que enfrentarse a retos y sucesos diversos que nos han hecho cambiar y readaptarnos. Hagamos un rápido repaso a lo acontecido desde que aquella loca idea empezara a tomar forma.

A raíz de la crisis de 2008, la necesidad de innovar se convirtió en primordial. Era renovarse o morir, ya que entonces no era suficiente con la fabricación de cazos y enganches, pues el mercado estaba sufriendo un duro golpe.

Fue entonces cuando surgió la idea de crear una máquina que, por aquel entonces, no existía y podía dar solución a ciertas necesidades en el sector de la excavación y de la construcción. Se planteó crear una potente máquina que aunara los beneficios del martillo hidráulico y del ripper convencional.

Desde Grado Cero Sistemas, se veía cómo muchos de los problemas que tenían los martillos hidráulicos surgían por un mal uso, por utilizarlo para labores de arrastre. Además, los martillos tienen otra limitación, no están diseñados para picar en otro ángulo que no sea el perpendicular, 90 grados con respecto al suelo. Esto también es otro problema a la hora de provocar daños tanto en ellos como en las excavadoras, si no se hace un buen uso. De ahí, la idea de crear este producto que cubría ambas necesidades, picar y arrastrar el material, además de añadir la opción de

picar cambiando el ángulo para conseguir arrancar más material. Todo esto unido a un mínimo mantenimiento y más comodidad para el operario. Para ello, se desarrolló una **“tecnología de impacto por acumulación de energía” (tecnología patentada)** junto a un sistema de excéntricas. Se sabía que este nuevo implemento iba a ser una revolución, pero se planteaba el gran y complicado reto de darlo a conocer a nivel mundial.



Eran finales de 2009 y el primer paso estaba dado, crear una máquina que otorgara confianza al cliente, por su potencia, su productividad, su fiabilidad y

su mínimo mantenimiento. Pero ahora había que convencer a toda esa clientela de la necesidad de adquirirla para hacer que sus proyectos fueran más rentables. Principios de 2010, en un mundo en el que el martillo reinaba en todo tipo de materiales, no fue fácil dar a conocer este implemento que, aunque no en todo tipo de materiales, en muchos podía superar hasta en 5 veces la productividad del entonces rey de la excavación. Se fundó entonces Xcentric Ripper International como empresa para este fin.

Poco a poco se fue creando una red de distribuidores a nivel internacional, que se encontraban con el mismo reto, convencer a sus clientes de los beneficios de esta nueva herramienta. El veredicto, una vez probado, era claro: el potencial del Xcentric Ripper era increíble.

Desde entonces, son miles las unidades de Xcentric Ripper que se están utilizando en el mundo. Cada año sumamos nuevos distribuidores y clientes de diferentes países que comienzan a utilizarlo en sus proyectos.

También surgieron copias (como ocurre con casi todo) y comparativas erróneas con los vibro ripper, pero el Xcentric Ripper está demostrando por sí solo sus beneficios y la gran diferencia tanto con sus competidores como con otras herramientas de excavación.

Llegados a este punto, solo nos queda dar las gracias, tanto a nuestros distribuidores, por su continuo esfuerzo tratando de dar a conocer este producto, como a los clientes, por su confianza en nuestra marca e implementos y por ser embajadores de ellos.

¡Por muchos años más!





DUROMIN, 40 Años de dedicación

En julio de 2024, mes de su aniversario, **DUROMIN** organizó un evento de dos días centrado en las relaciones comerciales externas, al que asistieron más de 150 clientes, además de empleados y proveedores, con un total de alrededor de 200 visitantes.

Fue un evento emocionante, durante el cual DUROMIN realizó

demostraciones sorprendentes y presentó los nuevos servicios disponibles. El momento culminante fue el corte del pastel, acompañado por los tres fundadores, en un ambiente de celebración y unidad. La interacción entre clientes, proveedores y amigos estuvo marcada por el buen humor y el espíritu festivo, creando un momento inolvidable. El equipo

de DUROMIN, con su incansable amabilidad y profesionalismo, hizo de este evento un verdadero éxito.

El cazo machacador **XCENTRIC XC8** se presentó en una máquina de 8 toneladas para el deleite de todos: productividad en su máxima expresión. XCENTRIC, es socio de DUROMIN desde 2013.





- Nombre: Ana Osés
- Edad: 42 años
- Puesto de trabajo: Marketing
- Tiempo trabajando con nosotros: 10 años

ANA OSÉS

En este número de la revista 'Miles Ahead' hablamos con la persona encargada del Marketing en Xcentric, Ana Osés. Tras más de 10 años trabajando en la empresa nos cuenta su experiencia.

□ ¿Cómo empezaste a trabajar en Grado Cero Sistemas / Xcentric Ripper?

Trabajaba en una agencia de publicidad y estuvimos haciendo varios proyectos para Xcentric Ripper: catálogos, anuncios, algo de merchandising... En 2014 la agencia de publicidad cerró y en Xcentric justo estaban buscando a alguien que se

encargase de todo el tema del Marketing desde la propia empresa, así que al enterarse del cierre de la agencia me llamaron.

En esta empresa siempre se están desarrollando nuevos productos e ideas; siempre hay nuevas actividades por hacer

□ ¿En qué consiste tu trabajo en la empresa?

Las principales tareas que desempeño son todas las

relacionadas con el marketing: redes sociales, página web, creación de contenido (grabación y edición de vídeos, fotos...), edición de catálogos y manuales, anuncios y notas de prensa para medios de comunicación... Y también la gestión y organización de las ferias en los años que acudimos a ellas.

□ ¿Qué es lo que más te gusta de tu trabajo aquí?

Lo que más me gusta de mi trabajo es que en esta empresa siempre se están desarrollando nuevos productos e ideas, por



“Destacaría la capacidad de la empresa de hacer realidad nuevos productos y poder probarlos en tiempo récord.”

lo que siempre hay nuevas actividades por hacer y de las que aprender. Me gusta tener nuevos retos y darles solución, es muy satisfactorio.

□ **¿Qué destacarías de Xcentric Ripper / Grado Cero como empresa?**

Destacaría su capacidad de adaptación en los momentos de crisis del mercado. Desde el principio me ha sorprendido

su inquietud por el desarrollo de nuevos productos y su increíble capacidad de hacerlos realidad y poder probarlos en tiempo récord.

□ **Cuéntanos alguna anécdota del tiempo que llevas trabajando con nosotros.**

Recuerdo una mis primeras experiencias en la empresa. Yo venía de trabajar en una agencia muy pequeña, donde pocas veces trabajaba en equipo o con gente de fuera. Al mes de empezar a trabajar en Xcentric tuvimos la visita de unos distribuidores japoneses. Para mí era toda una novedad poder tratar sobre trabajo con gente de fuera, hablar de nuevo

en inglés y trabajar en equipo con otros compañeros. Fue un cambio grande.

□ **Finalmente, ¿a qué te hubiera gustado dedicarte si no trabajases aquí?**

Mi profesión frustrada es ser cantante y compositora. Me gusta todo lo relacionado con la música y la creatividad. También me gusta escribir poesía, pero nunca he valorado hacer de estas aficiones una profesión, es demasiado complicado... También me hubiera gustado trabajar en alguna revista de música o diseñando portadas de discos, esos eran sueños de la adolescencia, jajaja. Al fin y al cabo, todo lo que tenga que ver con la creatividad.

DBF RIPPER

A LA CONQUISTA DE NUEVOS PAÍSES

Nos enorgullece formar parte de los 15 años de éxito de Xcentric Ripper. Sin embargo, para nosotros, este viaje no es solo sobre distribución; se trata de posicionar una tecnología revolucionaria en los proyectos más grandes del mundo, liderar el mercado y establecer un nuevo estándar en el sector de excavación.

Hoy en día, DBF no solo suministra productos Xcentric, sino que también es una fuerza impulsora detrás de su aplicación más eficiente a nivel global. Como distribuidor oficial en 11 países—incluyendo Oriente Medio, Turquía, los Balcanes, Kazajistán y Azerbaiyán—hemos demostrado la superior eficiencia y el incomparable poder del Xcentric Ripper.



Nuestro equipo técnico (de izqda. a dcha.) Suleyman Erdag (Jefe del equipo) y los técnicos Veli Kucuk y Mehmet Keser. En la instalación del Ripper.

La Expansión de DBF: Una Presencia Global Más Fuerte

En los últimos seis meses, hemos comenzado a ver los resultados de nuestra última estrategia de expansión. A través de iniciativas de crecimiento estratégico, hemos fortalecido nuestra presencia en el terreno y ampliado nuestra influencia en todo el mundo.

- Proyectos clave -

✓ **Grandes proyectos de gas natural submarino en los países del GCC**

Xcentric Ripper ha demostrado su eficiencia en la fragmentación de formaciones rocosas submarinas donde los métodos tradicionales fallan.

✓ **Excavaciones submarinas con Aras Marine en Argelia**

El sistema de impacto avanzado de Xcentric Ripper ha proporcionado resultados de excavación más rápidos y eficientes.

✓ **Las canteras de caliza más grandes del mundo en los Emiratos Árabes Unidos**

Una alternativa revolucionaria a la voladura tradicional, brindando una solución más rentable, segura y ecológica.

✓ **Proyectos de excavación en Kosovo**

Xcentric Ripper ha optimizado la excavación aumentando la velocidad y reduciendo el consumo de combustible.

✓ **Proyectos de carreteras en Tanzania liderados por empresas turcas**

Xcentric Ripper ha superado a los martillos hidráulicos en eficiencia y costos.

✓ **Participación en exposiciones de prestigio en Dubái y Kazajistán**

Fortaleciendo la reputación global de Xcentric Ripper y estableciendo nuevas alianzas comerciales.



XR42 en Catar, Ras Laffan donde se encuentra una de las plantaciones más grandes de Gas Natural Licuado (GNL)

- Mensajes de nuestro Equipo Directivo -



Ferhat Zeybek
Director General

Con Xcentric Ripper, seguimos agregando valor a los proyectos y dando forma al futuro del sector de excavación. ¡Avanzamos con confianza y ambición!



Ahmet Oğuz Büyüktatlı
Gerente de Asuntos Administrativos

Desde sus inicios, Xcentric ha desafiado los métodos convencionales de minería y canteras. Al igual que el Pájaro Carpintero en su logotipo, ¡Xcentric Ripper ha derribado esas barreras! ¡Por muchos años más de éxito!



Mehmet Emin Kesim
Gerente de Asuntos Técnicos

Felicito a Xcentric Ripper en su 15° aniversario y a todos los que han hecho esto posible. ¡Estamos listos para más éxitos juntos!



Nuestro equipo administrativo y técnico en Catar Ras Laffan, con los equipos de Alhassanain y McDermott, entrega del XR82

¡Por muchos años más con la FAMILIA XCENTRIC!

NUESTROS DISTRIBUIDORES

GALICIA (ESPAÑA)
**GESTRUCK
MACHINERY**



En este número de nuestra revista 'Miles Ahead', resumen del otoño y el invierno, hemos hablado con uno de nuestros distribuidores en España. Gestruck Machinery, liderada por **Antonio Pereira**, se encarga del territorio gallego en nuestro país. Vamos a conocer un poco más sobre ellos a través de lo que nos ha contado Antonio.

Historia de la empresa

Gestruck es una empresa familiar fundada hace 50 años dedicada a la compra-venta y distribución de maquinaria nueva y usada dentro y fuera de España.

Dentro de esta empresa surge una división especializada en equipos nuevos, siendo representantes a día de hoy de las siguientes marcas: Komatsu, Furukawa, Allu y XCENTRIC. Aunque en el pasado hemos representado otras marcas, buscamos la mejor calidad y compromiso por parte de nuestros representados.

“**Recibimos un importante apoyo por parte de fábrica que fue clave en nuestra primera venta**”

Cómo conocisteis a Xcentric

En el año 2021 iniciamos conversaciones con Xcentric para poder incorporar sus productos a



Antonio Pereira Covelo, en el centro, junto a sus clientes de la empresa Expano, S.A.

nuestro portfolio. Las referencias que teníamos en nuestro mercado eran buenas y pronto llegamos a un acuerdo para iniciar nuestra colaboración.

Por qué decidisteis trabajar con nosotros

El primer producto que vendimos fue un Xcentric Ripper XR42, el primero en nuestra comunidad. Recibimos un importante apoyo por parte de fábrica para poder

cerrarlo implicándose con una demo personalizada que fue clave en la venta.

Desde ese primer equipo hasta hoy hemos vendido distintos modelos y productos de la marca, resaltando la venta de un Xcentric Ripper XR82 a nuestro cliente Excavaciones Expano, que repetía con nosotros después de haber comprado el primer XR42.



Primeras impresiones sobre los productos de Xcentric

El balance después de 4 años trabajando juntos es muy positivo, tanto la venta como la postventa han funcionado siempre bien. Es para nosotros un orgullo poder representar una marca nacional de alcance global que trabaja codo con codo con nosotros cada día tanto en plazos de entrega como en reparaciones dentro y fuera de garantía.

Trabajos realizados hasta ahora (ventas, demos...)

Otro punto importante en esta relación es la disponibilidad de equipos para poder organizar demos. Es la principal herramienta para poder dar a conocer el potencial de todos nuestros productos en las distintas aplicaciones.

Actualidad y proyectos de futuro

En la actualidad hemos logrado hacernos un hueco en nuestra

zona de influencia, el futuro pasa por crear la necesidad de implementar nuestros equipos en el parque de maquinaria de nuestros clientes.

La representación en ferias por parte de la marca nos facilita el acercamiento de nuestro catálogo de producto completo desde un enganche rápido a un ripper de 15tn. Confiamos en que la marca siga apostando por esta herramienta en un futuro.



GESTRUCK MACHINERY

- Contacto: Antonio Pereira Covelo
- Dirección: Ctra. Porriño-Salceda km 0,2. Polígono A Granxa 36400 Porriño Pontevedra (Galicia, España)
- Tel.: +34 649 968 235
- Email: antoniopc@gestruck.com



““

*Cambió
mi cantera*

““

*Arrancó
mi bulldozer*

““

*Es realmente
una obviedad*

““

*Aumenté la
recuperación
tras usar
explosivos
entre un 30
y un 40 %*

““

*Recorta mi
desnivel
perfectamente*

““

*De 10 horas al
día a 1 hora,
fantástico*

**¿Y TÚ?
¿CUÁL ES
TU OPINIÓN?**

